



Национальный исследовательский университет
"Высшая школа экономики"



Журнал международных исследований развития (МИР)

*"Богатство состоит не в обладании
сокровищами, но в том употреблении,
которое умеют им дать"*

Наполеон I Бонапарт

Выпуск 1 (4)
Москва 2015



Дорогие друзья,

С радостью представляю Вам четвертый выпуск журнала МИР. Данный выпуск продолжает изучение проблемы развития общества и структур с различных точек зрения. Хотелось бы отметить, что впервые в нашем журнале публикуется статья, носящая чисто теоретический характер. Возможно, продолжение изучения различных теоретических подходов позволит нам найти

ответ на вопрос о перспективном направлении развития экономики России. Именно эта задача остается наиболее актуальной, ее пытаются решить как в государственной сфере, так в и сфере бизнеса. Надеемся, что размышления, представленные в данном номере, также в какой-то степени позволят привлечь внимание к различным комбинациям развития, а также к основным проблемам, которые тормозят развитие современного общества.

Необходимо отметить, что строительство нового невозможно без изучения предыдущего опыта. Именно поэтому особенно важно проанализировать мировой опыт развития и понять, какие меры могут быть реализованы в российской практике наиболее эффективно.

Наконец, хотелось бы подчеркнуть ориентацию нашего журнала на мнение студенческого сообщества, в связи с чем мы призываем всех заинтересованных молодых экспертов высказывать свое мнение и вносить предложения по дальнейшему развитию нашего журнала, чтобы он был полезен и интересен нашим читателям.

С надеждой на дальнейшее сотрудничество,
Главный редактор Александр Ларионов

**ЖУРНАЛ
МЕЖДУНАРОДНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ
РАЗВИТИЯ**

№ 4 • 2015

Сайт журнала:

<http://global.hse.ru/>

Редакция

Главный редактор: **Ларионов
Александр Витальевич**
alarionov@hse.ru

Генеральный директор: **Гальченко
Евгений Александрович**
egalchenko@hse.ru

Ответственный редактор: **Колюжова
Екатерина Витальевна**
katyakolyuzhova@gmail.com

Ответственный по связям с
общественностью: **Файншмидт
Роман Иосифович**
sedortul@mail.ru

Специалист по информационно-
технической поддержке: **Чиркова
Екатерина Николаевна**
enchirkova@edu.hse.ru

© Журнал международных исследований развития, 2014

Члены редакционной коллегии:

**Ларионов Андрей (представитель
в МПГУ),** korvin2511@yandex.ru

Сальников Николай,
salnikov.onip@bk.ru

Стрижов Артем,
artem_rus_52@mail.ru

**Окунева
Ольга,** olgaokuneva1@yandex.ru

Ежова Мария,
mariezhova@gmail.com

**Мартыненко
Александра,** [alexandra-
martynenko1@yandex.ru](mailto:alexandra-martynenko1@yandex.ru)

**Дагаева
Дарья,** dagaeva.dasha@yandex.ru

**Пенкина Анастасия
Валерьевна,** avpenkina@gmail.com

Адрес: г. Москва, ул. Мытная, д. 46,
стр. 5, офис 305

Телефон: +7 (495) 772-95-90 *22228

E-mail: global@hse.ru

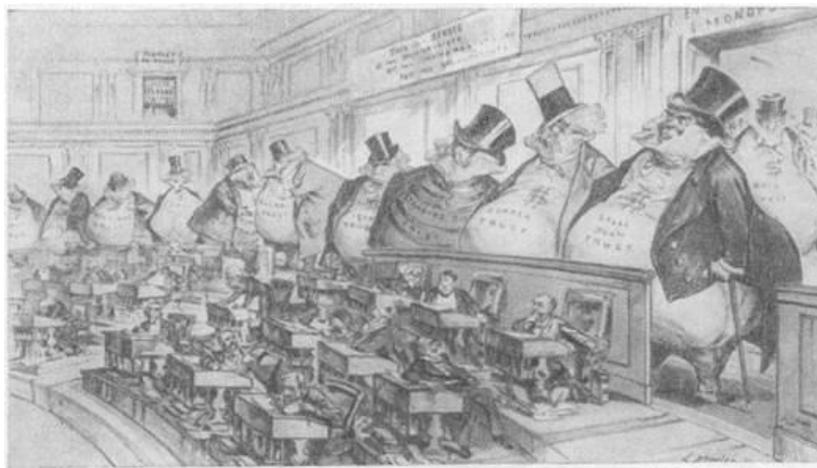
СОДЕРЖАНИЕ

Сахно А. Психологические аспекты капиталистического поведения в теориях Т. Веблена и В. Зомбарта.....	5
Волошина К.С. Международные аспекты проблем беженцев Ливии на современном этапе	17
Ковалева А.В. Альтернативная занятость в Германии через призму сканирующих контрактов.....	24
Маркова В.С. От запада до востока: Социально-экономическое неравенство земель Германии.....	33
Балдичева В.Ю. Сочетание либерализма и экономического национализма во внешнеэкономической политике ФРГ	42
Колесникова А.С., Тыняева Л.Г. Поощрение персонала в РФ: стоит ли перенимать опыт США?	51
Володина Д.В. Вступление России в ВТО: новые возможности и риски для российской экономики.....	59
Стрелавина Д.И. Качественное преобразование культурного национализма китайцев в X-XII вв.: от «варваров» к людям.	68
Первая всероссийская студенческая конференция "Россия в новых международных условиях"	78

Сахно Анна,
студентка 1 курса НИУ ВШЭ,
факультет мировой экономики и мировой политики

«Экономика должна заниматься не столько математическими расчётами, сколько генетическим исследованием образа жизни и психологии человека»

Т. Веблен



Хозяева конгресса. Американская карикатура, 1889 г.

Психологические аспекты капиталистического поведения в теориях Т. Веблена и В. Зомбарта

Данная статья посвящена анализу теорий В. Зомбарта и Т. Веблена о причинах проявления капиталистического поведения. Актуальность работы заключается в том, что исследуемые в ней теории формирования капитализма как экономической системы с точки зрения психологии человека дают более широкое представление об истории его становления, а также позволяет восстановить сложившуюся на рубеже XIX и XX веков картину общественно-политической жизни в развитых странах. Теории актуальны сегодня и применяются в экономической психологии.

Abstract

This paper deals with the theories of W. Sombart and T. Veblen about causes of capitalistic behavior. Studied theories of formation of capitalism as an economic system allow to describe the current picture of the world at the turn of the 19th and 20th centuries considering psychological characteristics of the individual. Capitalist behavior is represented in social and political life of developed countries. Veblen and Sombart theories are relevant today in cooperation with economic psychology.

Ключевые слова

Капитализм, эффект Веблена, праздный класс, капиталистическое поведение

Key words

Capitalism, Veblen effect, leisure class, capitalist behavior

XIX век знаменателен для истории экономической мысли тем, что на смену многим предшествующим системам приходит капитализм. Установление массовой, хотя и проявившей себя несколько ранее, общественно-экономической формации было обусловлено изменениями в мышлении человека того времени. Новые жизненные приоритеты и стремление к быстрой прибыли стали основными психологическими аспектами для появления в этот период времени капиталистического духа.

Собственность как аспект формирования праздного класса

Торстейн Бунде Веблен – выдающийся американский учёный, обосновавший принцип разделения общества на сформированные в процессе его развития институты. Как «первый систематический критик американского капитализма», исследователь особое внимание уделял психологическим факторам, которые оказывают непосредственное влияние

на формирование сознания целого общества, а в дальнейшем – на установление такой экономической формации, как капитализм.

Занимаясь исследованиями социальных процессов, учёный особое внимание уделял институту собственности и праздного класса. Он считал, что этот класс сформировался ещё во времена феодального строя как наивысшая стадия варварской культуры. Автор приводит пример племени из Северной Америки, где на более раннем этапе эволюции варварства главным производителем блага была женщина, в то время как мужчина был вовлечён в непродуцирующую сферу. Однако праздный класс как отдельный институт в этот период ещё не выделялся.

Главное различие между классами во времена зарождения идеи их строгой дифференциации определялось характером деятельности человека. Военные и священнослужители занимали в классовой иерархии наивысшую позицию, потому как занимались непродуцирующим трудом. Этот слой общества Т. Веблен именовал как истинный праздный класс, а их деятельность подразделял на следующие области: религия, спорт и развлечения, управление, военное дело.

Причина отсутствия праздного класса в первобытном, а затем в варварском обществе состоит в том, что образовавшиеся в те времена группы людей (племена, поселения) были «миролюбивы и оседлы... и бедны»¹, они не были обременены насущной в более поздние времена проблемой собственности. Совершается переход от миролюбивой фазы к хищнической, обусловленный, в первую очередь, изменением в сознании.

Собственность, а точнее её размер, приобрела особое значение ещё в эпоху феодализма. Она становится главным символом превосходства и объектом зависти. В свою очередь, завистливое отношение, побуждающее сознание человека к действию, заставляет его проявлять активность одним из

¹ Веблен Т. Теория праздного класса: Пер. с англ. / Вступ. ст. и примеч. С.Г. Сорокиной; Общ. ред. В.В. Мотылева. Изд. 4-е. – М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2011. С. 61.

следующих способов: присвоить себе чужое имущество путём насильственного вторжения, либо найти способ увеличить собственное владение и тем самым превзойти соперника. Хищническая фаза проявляет себя тогда, когда имеется эффективное производство, на котором образуется избыток материальных благ, стоящих того, чтобы их завоевали².

Т. Веблен отмечает, что стимулом к накоплению является желание власти. Она, в свою очередь, доступна лишь при определённом уровне финансовых средств. «Квазимиролюбивое», как называет хищнический инстинкт учёный, поведение заставляет праздный класс внутренне стремиться к денежному превосходству, тогда как внешне они демонстрируют покой и размеренный образ жизни, отгораживая себя от «низки» трудовой деятельности. Стоит отметить, что рабы и женщины являются мерилем богатства и превосходства одних господ над другими.

С развитием общества происходят естественные изменения в образе жизни праздного класса. Под пристальным вниманием находится провизия. Господа склонны приобретать труднодоступные и дорогие продукты питания и напитки, в особенности алкогольные. Такой способ жизни обязывает не только иметь хороший вкус и разбираться в видах продукции, но и иметь хорошие манеры и развиваться духовно. Пир и игровые вечера становятся обыкновённым занятием.

Как пример праздного потребления Т. Веблен приводит алюминиевую ложку. Первая изготовлена с помощью ручного труда и имеет равную полезность со второй, изготовленной с помощью машины. Представители рассматриваемого класса предпочтут приобрести первый образец ввиду его эстетической полезности и способности поднять авторитет владельца. При этом цена двух столовых приборов может отличаться в несколько десятков раз.

² Там же. С. 71.

Итак, исследуя психологические мотивы представителей высшего класса к праздному потреблению, историк-экономист приходит к выводу, что доступ к этому социальному сословию производится через деятельность в сфере финансов, что является занятием намного более прибыльным, чем производство. Спекуляции на рынках бумаг, установление монополий и махинации в юридических и финансовых делах фирм становятся главной сферой деятельности для них.

Отделение бизнеса от индустрии

Книга Т. Веблена «Теория делового предприятия», опубликованная впервые в 1904 г., посвящена анализу поведения капиталистов в крупной промышленности: машиностроение, железные дороги и др. Капиталисты стремятся завоевать господствующее положение на рынке путём создания монополий, увеличить капитал с помощью эмиссии ценных бумаг. Предприниматель выполняет главную функцию в процессе управления производством. Его главная цель – накопление богатства. Как считает Веблен, люди, не стремящиеся наращивать собственность, «чаще в бизнес не идут». Однако такой тип предпринимателя экономист считает пережитком прошлого. Современный капиталист стремится привлечь инвестиции в своё производство для получения большей прибыли в будущем: «Интересы деловых кругов сосредоточены на извлечении прибылей и перераспределении богатства рентабельных фирм, а не на плавном накоплении и капитализации благ»³.

Как отдельный психологический аспект можно выделить доверительное отношение инвесторов к владельцу бизнеса. Инвестирование предприятия осуществляется не ввиду его реальной эффективности, а в связи с желанием вкладчика и владельца максимизировать свою прибыль.

³ Веблен Т. Теория делового предприятия / Перевод с англ. – М.: Дело, 2007. С. 67.

Т. Веблен говорил о проблеме расхождения между понятиями «индустрия» и «бизнес». Оно состоит в том, что для каждого из них определяющими становятся разные общественные классы. Руководителями «бизнеса» является праздный класс, стремящийся увеличить своё материальное положение с помощью финансовых активов, не несущих за собой реальной собственности. К «индустрии» учёный относил рабочих и инженеров, для которых важным является повышение эффективности предприятия, усовершенствование техники и методов производства продукции. Поведение обоих классов обусловлено ориентированием на определённые инстинкты. Решение данной проблемы Т. Веблен видел в приходе к управлению технического персонала и переходом к технократии.

«Эффект Веблена» в экономической науке

В ретроспективе времени описанная Т. Вебленом теория праздного потребления получила название «эффект Веблена». Эта концепция стала основополагающей для теории нефункционального спроса, и, как следствие, вошла в экономическую теорию как фактор, влияющий на отклонение кривой спроса от нормы. Эту идею впервые высказал американский экономист украинского происхождения Харви Лейбенстайн. В своей статье «Эффект присоединения к большинству, эффект сноба и эффект Веблена в теории покупательского спроса» («Bandwagon, snob and Veblen effects in the theory of consumer`s demand») (1950 г.) учёный писал о разделении цены на реальную и демонстративную. Демонстративная – это та цена, которую все остальные, по мнению покупателя, будут принимать за реальную. Она могла превышать настоящую цену товара или блага в несколько раз и несла функцию привлечения праздного класса к покупке товара. Составив несложные экономические модели, Х. Лейбенстайн проанализировал изменение кривой спроса в нормальных условиях и в условиях действия «эффекта праздного потребления». Учёный пришёл к выводу, что если эффект Веблена преобладает над остальными, то кривая спроса будет менее

эластична. Если бы он отсутствовал, то кривая в целом была бы отрицательно наклонена независимо от степени значимости других эффектов.

История проявления духа капитализма в Европе

«Как создался дух нашего времени и в каких формах он ныне проявляется» - такую задачу ставит перед собой немецкий экономист, историк и социолог Вернер Зомбарт в своей книге «Буржуа» (1913 г.). Под «капиталистическим духом» учёный подразумевает все то духовное и психологическое, что проявляется в хозяйственной жизни. Капитализм есть синтез предпринимательского и мещанского духа, причём предпринимательский дух связан с жаждой денег и наживы, а мещанский – со скрупулёзностью в ведении хозяйства.

Первоначальное проявление капиталистического духа Зомбарт видел в жажде обладания над золотом, которое уже в те времена являлось мерилем богатства и предметом зависти. Этот период был назван «эпохой образования сокровищ».

С течением времени богатство начинает накапливаться при церквях и монастырях. Жадность к золоту сменяется страстью к наживе (лат. «*lucrifabies*»⁴), по мнению Зомбарта, именно в кругу духовенства.

Учёный критикует утверждения историков своего времени о том, что многие испанские и португальские города утратили своё экономическое значение в связи с открытием Нового Света в 1492 г. Ученый видит причину этой ситуации в выселении из Пиренейского полуострова еврейского народа в этот же промежуток времени. Оставшаяся часть евреев под давлением эпохи инквизиции покидает привычные места обитания. Изгнанное насильственным путём население в качестве нового места жительства выбирает малоразвитые немецкие и французские города. С этого момента, как отмечает автор, начинается рост экономического значения этих

⁴ Зомбарт В. Буржуа. Евреи и хозяйственная жизнь / Перевод с нем. – М.: Айрис-пресс, 2004. С. 33.

поселений (например, Франкфурт-на-Майн, Гамбург), а евреи – «пропитали экономическую жизнь духом современности».

Евреев исследователь называл искусными финансистами, которые держат под контролем все денежные отношения государства. Автор обращается к вопросу о происхождении ценных бумаг и о возможном участии евреев в создании этих документов, однако ответ на него не был найден. Торговля ценными бумагами также основывалась на принципиально новом законодательстве, базирующемся на еврейских юридических представлениях. В роли главных спекулянтов на бирже в XVIII веке В. Зомбарт приводил в пример семейство Ротшильдов из Франкфурта-на-Майне, которые осуществляли свою деятельность во многих развитых европейских городах.

В книге «Буржуа» В. Зомбарт связывает происхождение капиталистического духа не только с историческим мотивом, но и с изменениями в сознании европейского человека того времени. Автор критически утверждает о том, что буржуазное поведение есть черта, унаследованная от предков, однако присущая далеко не всем. Главными элементами, определяющими человека как «буржуазную натуру», являются «совокупность предрасположений, душевных наклонностей, образующих предпринимателя, с одной стороны, мещанина – с другой»⁵.

Как предприниматель истинный капиталист должен быть: толковым, то есть умеющим вовремя распознать подходящий момент; умным, то есть уметь правильно контактировать с людьми и быть уверенным в своих суждениях о них; одарённым, то есть иметь предрасположенность к генерированию новых идей.

Разница между мещанином-капиталистом и человеком, лишённым этого качества, состоит в том, что первые – «считают», а вторые – «мечтают».

⁵ Там же. С. 197.

Мещанские натуры обладают рациональным мышлением и руководствуются им в процессе ведения коммерческой деятельности.

Также В. Зомбарт говорит о большей или меньшей степени предрасположенности к капитализму различных народов. Согласно его представлениям, к народам со слабым капиталистическим духом относятся народности, в которых кельты составляют большую часть, а также готы. Европейские нации с сильным капиталистическим предрасположением учёный подразделяет на «героев», то есть группу народов, предрасположенную к разбойническому и захватническому образу жизни, и «торговцев», имеющие склонность к мещанству и мирной коммерческой деятельности. К первой группе В. Зомбарт относит римлян, норманнов, саксов, франков и др., ко второй – евреев, в первую очередь, а также флорентинцев.

Влияние религии на возникновение капитализма связано с тем промежуток времени, когда церковь подчинила себе общественную жизнь. Религия выполнила «оживляющую» функцию в процессе развития капиталистического духа. В. Зомбарт выдвинул, на первый взгляд, парадоксальное утверждение о том, что католицизм, ограничивая сферу деятельности и нормы поведения человека, тем самым стимулировал развитие капиталистического духа. В учениях Св. Фомы, Антонина Флорентийского и Бернарда Сиенского автор обнаруживает вполне конкретное толкование понятия «капитал» и разрешение на получение прибыли от него (в отличие от ссудного процента). Говоря о протестантизме, В. Зомбарт находит пуританский нравственный закон как один из источников появления духа капитализма⁶.

Исследователь сформировал некий образ «современного предпринимателя», который ориентировался на следующие принципы: рационализация во всех областях; блага производятся для обмена, наблюдается тенденция к

⁶ Зомбарт В. Буржуа. С. 233-276

постепенному повышению качества пусть даже и без того прибыльной продукции; «охота» за покупателями; максимальное удешевление производства одновременно с максимизацией прибыли; беспрепятственность в достижении цели – наживы (принцип «свободы локтей»⁷). В пример В. Зомбарт приводит Рокфеллера и Карнеги, которые олицетворяли образ «современного предпринимателя».

Значение теорий в современном обществе

Сегодня для экономистов особое значение имеет теория Веблена, которая стала предпосылкой для подробного изучения «эффекта демонстративного потребления». Вопросами неэкономических причин отклонения кривой спроса занимаются представители экономической психологии. Товары, потребляемые современным праздным классом, составляют весомую долю всех продаваемых на рынке благ, тем самым принося их производителям прибыль. Часто «эффект Веблена» используется маркетологами и социологами с целью создания искусственных условий для вариативного отклонения кривой спроса от своего естественного состояния. По некоторым данным, в России около 7% потребителей склонны к «демонстративному потреблению».

Итак, становление капитализма как формации было обусловлено не только внешнеэкономическими факторами, но и изменениями в сознании людей и психологии их поведения. Т. Веблен и В. Зомбарт в своих трудах подробно обосновали историю проявления капитализма в том или ином виде, а также предпосылки формирования капиталистического духа с точки зрения психологии человека.

Т. Веблен был убеждён, что класс, прибегающий к праздному потреблению благ, тормозит развитие экономики из-за острого стремления их

⁷ Зомбарт В. Буржуа. С. 181.

представителей к наживе путём монополизации производства и неконтролируемой эмиссии ценных бумаг. На первое место для них выходит сам процесс ведения бизнеса, а не производство блага для потребителя. В дальнейшем теория демонстративного потребления получила название «эффект Веблена» и вошла в экономическую науку как фактор, создающий отклонения в теории потребительского спроса.

В свою очередь, В. Зомбарт изучает проявление капиталистического духа, начиная с XVI века. Капиталистический дух, по мнению автора, является соединением духа предпринимательства и мещанства. Также В. Зомбарт составляет портрет современного homo capitalisticus⁸, сравнивая его с предпринимателем более ранней эпохи капитализма.

Несмотря на то, что рассмотренные социологи-экономисты занимались изучением ряда схожих проблем, однако их представления о капиталистическом духе различались. Это связано с изучаемым регионом: американский капитализм у Т. Веблена, европейский – у В. Зомбарта.

Теории, представленные в данной статье, в частности, идея Т. Веблена, стали объектами изучения представителей экономической психологии. С помощью влияния на психологические особенности представителей некоторых классов возможно создавать условия для искусственного отклонения кривой спроса от нормы.

Таким образом, в процессе изучения причин появления и активного распространения капитализма как социально-экономической формации необходимо учитывать психологические аспекты поведения человека, ведь именно они, зачастую, играют определяющую роль в формировании какой-либо экономической теории.

⁸ Там же. С. 237.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Н. Leibenstein. Bandwagon, Snob, and Veblen Effects in the Theory of Consumers' Demand // The Quarterly Journal of Economics. – 1950. - Vol. 64, No. 2.
2. Веблен Т. Теория делового предприятия / Перевод с англ. – М.: Дело, 2007. – 288 с.
3. Веблен Т. Теория праздного класса: Пер. с англ. / Вступ. ст. и примеч. С.Г. Сорокиной; Общ. ред. В.В. Мотылева. Изд. 4-е. – М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2011. – 368 с.
4. Зомбарт В. Буржуа. Евреи и хозяйственная жизнь / Перевод с нем. – М.: Айрис-пресс, 2004. – 624 с.
5. Мировая экономическая мысль. Сквозь призму веков. В 5 т. / Сопред. редкол. Г. Г. Фетисов, А. Г. Худокормов. Т 3. Эпоха социальных переломов. – М.: Мысль, 2005. С. 222-269.

**Волошина Кристина Сергеевна,
студентка 3 курса ИСН (института социальных наук) МО
(отделения международные отношения) ОНУ (одесского национального
университета) имени И.И.Мечникова**



Международные аспекты проблем беженцев Ливии на современном этапе

Данная статья посвящена одной из основных проблем "новой" Ливии, образовавшейся в ходе "Арабской весны" 2011 года. Бывшая Джамахирия стала ареной гражданской войны, непрекращающегося насилия, террористических актов, общественного хаоса... Поэтому нелегальные мигранты из африканских государств направляются в Европу в поисках заработка, лучшей и более спокойной жизни, однако добраться до пункта назначения им так и не удастся.

Ключевые слова

Ливия, беженцы, "арабская весна", мигранты, резолюция ООН № 1973.

Abstract

The article is devoted to one of the main problems of "new" Libya which was made as the result of "The Arab spring" in 2011th. The former Jamahiriya has become an arena of civil war, of unstoppable violence, acts of terrorism, social chaos... That's why illegal migrants are trying to reach Europe from African countries to find earnings, better and more quiet life, but they don't manage to get to their final destination.

Key words

Libya, refugees, "The Arab spring", migrants, OON's resolution №1973.

Во все времена люди покидали насиженные места в результате преследований, конфликтов и голода. Отличительной особенностью нашего времени стали широкие масштабы таких перемещений. Впервые со времён Второй мировой войны число беженцев и просителей убежища превысило отметку в 50 млн человек. Эти данные приводятся в докладе ООН, опубликованном во Всемирный день беженцев. [10]

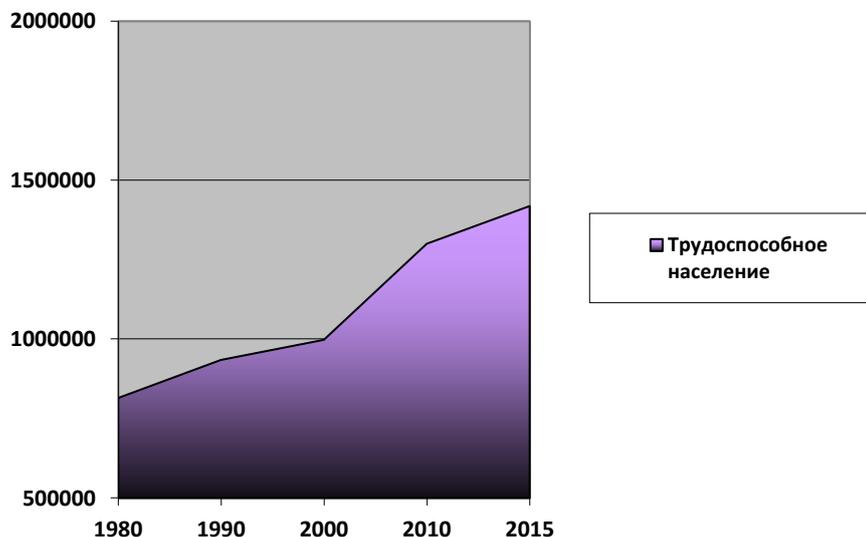
Практически все государства Северной Африки являются как транзитными территориями, так и странами - источниками нелегальной иммиграции в Европу. Так, в числе крупнейших экспортеров мигрантов - Алжир, Ангола, Бенин, Гана, Египет, Камерун, Марокко, Нигерия, Свазиленд, Сомали, Тунис (арабские страны в этом перечне "поставляют" мигрантов, в основном, за пределы континента).

Главными полюсами притяжения трудовой миграции выступают государства-экспортеры углеводородного и минерального сырья - Ливия (до февраля 2011 года), Габон, Замбия, ЮАР, Ботсвана, а также страны с относительно развитым сектором сельского хозяйства - Кения, Зимбабве, Танзания. [2; с. 35]



Сотни тысяч сезонных мигрантов из Сенегала, Буркина Фасо, Бенина, Камеруна ежегодно направляются в Гамбию и Гану в период сбора урожая кофе, какао, арахиса и т.д. Крупным миграционным центром является Нигерия (принимающая и отправляющая страна).

На ряду с ЮАР, крупным центром притяжения африканских мигрантов была Ливия, которая привлекает наше особое внимание в связи с недавними событиями в ряде арабских государств. Специфика Джамахирии - относительно малочисленное население, расположенное на большой территории, в среднем не превышающее 6.3 млн. человек [9], что обуславливает нехватку национальной рабочей силы для удовлетворения нужд быстроразвивавшейся экономики. Трудоспособное население в 1981 году составило 871 тыс., а в 2010 г. - 1,3 млн.



Исторически первые мигранты стали прибывать в Ливию в 1960-е годы, когда в стране были обнаружены богатейшие запасы углеводородов. Приток нефтедолларов позволил Муаммару Каддафи осуществить ряд амбициозных экономических проектов, для реализации которых требовались рабочие руки. Ливийские власти всячески поощряли трудовую миграцию, в первую очередь, из соседних государств - Египта и Туниса, в меньшей степени из других африканских стран. [4; с. 144]

В 1990-х годах международная обстановка вокруг Ливии ухудшалась, особенно после принятия СБ ООН санкций в связи со взрывом самолета "Пан-Америкэн" над Локбери, в чем обвинялись ливийские граждане. В этих условиях ливийские власти проводили политику открытых дверей по отношению к мигрантам из Субсахарской Африки.

Но как только приостановлены действия санкций, приток мигрантов в Ливию возобновился, и Каддафи в миграционной политике постепенно отошел от "панафриканизма" в сторону ограничения иммиграции с целью освобождения рабочих мест собственным гражданам. Так, накануне событий весны 2011 г., по данным Международной организации по миграции (International Organisation of Migration - IOM) [1; с. 12], в Ливии насчитывалось 2,5 млн. мигрантов - 30% от общей численности трудоспособного населения.

Одновременно полковник постоянно демонстрировал свою готовность к сотрудничеству с Евросоюзом в сфере миграционной политики. Им были предприняты шаги для сокращения притока нелегалов в Европу, мигранты потеряли свободный доступ к медицинскому обслуживанию и образованию. В 2000 г. Ливия подписала соглашение с Италией о реадмиссии (возвращении нелегальных мигрантов в ту страну, не являющуюся членом ЕС [7; с. 170], с территории которой они прибыли) незаконных мигрантов, а в 2003, 2007, 2008 гг. - двусторонние соглашения о сотрудничестве в сфере борьбы с нелегальной миграцией с Италией и Францией. А также в 2007 г.

Ливия ввела обязательные визы для прибывающих мигрантов из африканских государств [1; с. 14].

Иными словами, Ливия довольно долго играла важную роль в данной сфере, как своеобразный миграционный буфер между Европой и Африкой.

Но в феврале 2011 года по стране прошли массовые демонстрации с целью свержения "засидевшегося" режима Муаммара Каддафи и установления демократической Ливии.

17 марта 2011 года совет безопасности ООН принял резолюцию №1973 по Ливии. [3] Нарушения международного права в новой резолюции столь масштабны, что её можно квалифицировать как приговор международному праву. Данная резолюция явила собой основание для применения последующих военных действий для урегулирования ситуации в стране.

20 октября 2011 года отряды Национального переходного совета взяли штурмом город Сирт, в ходе которого ливийского лидера свергли с власти, путем убийства при сопротивлении. [5] Помимо военных действий и политической и экономической нестабильности, положение усугубилось еще и тем, что оппозиционеры, пришедшие к власти, объявили черных африканцев "наемниками Каддафи". В результате этого, в Ливии постоянно фиксируются случаи нападения на африканцев со словами "Ты - пособник Каддафи и будешь убит!" [1]. Поэтому мигранты начали спешно покидать страну.

За 2011 г. Ливию покинули более 850 тыс. человек. В основном они уехали в соседние Египет и Тунис, а также и в Алжир, Нигер, Чад, Судан, в Италию и Мальту.

Нелегальные мигранты из африканских государств направляются в Европу в поисках заработка и лучшей жизни, однако добраться до пункта назначения им так и не удается. Как заявили 15 сентября 2014 г. в пресс-центра ВМС Ливии, более 160 человек утонуло 14.09 неподалеку от города Таджура в результате кораблекрушения. [6] Всего на борту деревянного

судна находилось свыше 200 человек, однако к моменту прибытия охраны большинство из них погибло или бесследно пропало.

У берегов Ливии подобные инциденты происходят практически ежемесячно. Так, в конце августа у ливийского побережья утонуло судно с сомалийскими и эритрейскими гражданами - всего погибло 170 человек. [8]

Исходя из выше сказанного, можно сделать вывод, что операция по резолюции № 1973, принятой Советом Безопасности на его 6498-м съезде, привела к смене режима в Ливии, что в свою очередь стимулировало возникновение "пласта" сложных проблем, которые в данное время только проявляются и усугубляют положение в стране. Миграционная ситуация в регионе с потерей в лице Ливийской Джамахирии крупнейшего африканского рынка рабочей силы постоянно обостряется с ростом политической и экономической нестабильности в соседних арабских государствах. Решением данной проблемы может послужить только внутригосударственное урегулирование Ливии, а следом и принятие срочных мер в отношении массового потока беженцев.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Абрамова И. О., Бессонов С.А. Арабская весна и трансграничная миграция. // Азия и Африка сегодня. - 2012. - №7. - С. 10-15.
2. Беженцы. Динамика перемещений. Докл. для Независимой комиссии по международным гуманитарным вопросам.: [Перев. с английского] - М.: Международные отношения, 1989. - 206 с.
3. Вопросы, касающиеся Ливийской Арабской Джамахирии. Резолюция совета безопасности №1973. Организация Объединенных наций. Совет безопасности. - 2011. // [http://www.un.org/ru/documents/ods.asp?m=S/RES/1973\(2011\)](http://www.un.org/ru/documents/ods.asp?m=S/RES/1973(2011)).

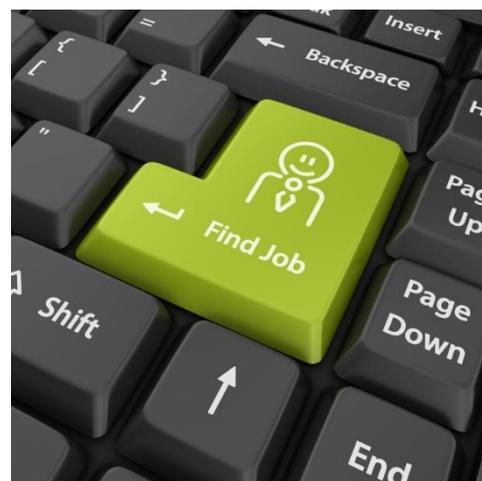
4. Гусаров В. И. Беженцы в Африке: причины, последствия, перспективы. // Восток: Афро-азиатские общества: история и современность. - 2003. - №6. - С. 142-145.
5. Зинин Ю. Ливия - год после смерти Каддафи. ЦентрАзия // <http://centrasia.ru/news.php?st=1350798300>.
6. Казакова И. У берегов Ливии произошло кораблекрушение, есть жертвы. / Потиексперт. // <http://polit-expert.com/proisshestviya/u-beregov-livii-proizoshlo-korablekrushenie-est-zhertvy-003466/>
7. Сірант М. М. Міжнародно-правові аспекти визначення поняття "біженець". // Вісник одеського інституту внутрішніх справ. - 2003. - №1. - С.165-170.
8. У берегов Ливии потерпело крушение судно с мигрантами. Информационное телеграфное агентство России (ИТАР ТАСС). // <http://itar-tass.com/proisshestviya/1348744>.
9. Libya. Real time statistic / Population clock for every country. // <http://countrymeters.info/en/Libya/>
10. United Nations Commissioner for Refugees. World Refugee Day: Global forced displacement tops 50 million for first time in post-World War II era. // <http://www.unhcr.org/53a155bc6.html>.

Ковалева Анастасия Валерьевна,

студентка 4 курса НИУ ВШЭ,

факультет мировой экономики и мировой политики,

«В интересах Германии сделать все, чтобы поддержать и стимулировать структурные реформы рынка труда и бюджетную дисциплину» (А.Меркель)



Альтернативная занятость в Германии через призму сканирующих контрактов

Немецкий рынок труда смог успешно пройти кризисный этап с помощью развития альтернативной занятости. В статье проведен анализ положительных и негативных последствий этой реформы с помощью теории сканирующих контрактов, который выявил превалирование позитивного влияния альтернативной занятости на рынок труда Германии.

Ключевые слова

рынок труда, срочные контракты, теории сканирующих контрактов

Abstract

German labor market managed to overcome a crisis period with help of the alternative market development. This article is devoted to analysis of pros and cons of the implemented reform having the scanning contracts theory as the main tool of the research. The alternative employment

Одним из наиболее актуальных вопросов современного рынка труда Германии является вопрос о развитии альтернативных видов занятости. Во время кризиса 2007-2008 годов приоритетной задачей правительства являлось поддержание занятости на высоком уровне. Развитие уже существовавших на тот момент альтернативных видов занятости стало одной из таких мер, и она принесла свои плоды – безработица в Германии в период кризиса была одной из самых низких в Евросоюзе⁹.

Федеральное статистическое ведомство Германии определяет альтернативную занятость¹⁰ как такие отношения занятости, при которых наблюдается одна или несколько из следующих характеристик:

- Ограничение срока трудового договора
- Частичная занятость на 20 и менее часов в неделю
- Временная занятость
- Работа за минимальную заработную плату (мини-занятость).

Однако развитие подобных форм занятости сопряжено не только с положительными, но также и с отрицательными эффектами. Далее они будут рассмотрены на примере двух видов занятости – занятости по срочному контракту и временной занятости через агентство. В то время как отождествлять эти два типа занятости не представляется разумным, оба они являются формой альтернативной занятости и характеризуются тем, что работник информирован о том, что эта занятость имеет временные пределы. Различие состоит в том, что срочный контракт предполагает определённый срок, после которого возможно возобновление срочного контракта, предложение постоянной должности или непродление контракта, в то время как временная занятость ограничена по времени, но сроки могут

⁹ Bundezentrale für politische Bildung. Arbeitslosigkeit nach der Finanz- und Wirtschaftskrise. 30.11.2011. // URL: <http://www.bpb.de/nachschlagen/zahlen-und-fakten/europa/135609/arbeitslosigkeit-nach-der-finanz-und-wirtschaftskrise>

¹⁰ Statistisches Bundesamt// URL:

https://www.destatis.de/DE/Publikationen/STATmagazin/Arbeitsmarkt/2010_03b/AtypischBeschaeftigte.html

варьироваться. Однако это различие представляется несущественным для проводимого анализа.

Кроме вышеперечисленных аспектов, важно упомянуть, что в работе институциональный анализ будет применён как с точки зрения работника, так и с точки зрения фирмы. Сделано это с целью охватить ключевые аспекты проблемы альтернативной занятости.

1. Срочные контракты

В 2012 году до 15% все контрактов, заключаемых на территории ЕС, носили срочный характер¹¹. Распространение такого рода контрактов связано с тем, что на протяжении последних десятилетий Европа переживала период высокой безработицы, в особенности среди молодёжи, и уменьшения количества создаваемых рабочих мест, связанное с жёстким регулированием системы бессрочного найма. В то время, как изменить эту систему оказалось достаточно проблематично, в первую очередь, по политическим соображениям, многие страны дерегулировали систему срочных контрактов. Германия также пошла на этот шаг, снизив уровень зарегулированности с примерно 1,3 баллов (по шкале от 0 до 6, где 0 – отсутствие регулирования) до 0,8 за период 1998-2008 гг¹².

Этот шаг предполагал стимулирование создания новых рабочих мест. Автор выдвигает два предположения: с одной стороны, срочные контракты являются просеивающими – они позволяют выявить тех участников рынка труда, которые заинтересованы в получении места, однако в силу разных причин ещё не обладают достаточными компетенциями для найма на постоянную должность. Предлагая срочные контракты, работодатель выявляет наиболее способных агентов, готовых прикладывать максимальные усилия для того, чтобы по окончании срока ему было предложено постоянное место. При этом отсеиваются в той или иной степени те, кто ориентирован на стабильность в работе, не прилагая в дальнейшем усилий.

¹¹ Там же, стр. 1.

¹² Там же, стр. 2.

Агент же, со своей стороны, принимая срочный контракт, сигнализирует о своих намерениях прилагать максимальные усилия для достижения постоянного места. Это отражает идею облегчения вступления на рынок труда (гипотеза трамплина): сначала мотивированного агента нанимают на определённый срок, а затем по его результатам могут оставить уже на постоянной должности. В некотором роде, срочный контракт становится удлинённым испытательным сроком.

Однако составить такой контракт без отрицательных эффектов может оказаться затруднительно. Вторая гипотеза автора – гипотеза ловушки – состоит в том, что распространение таких контрактов может привести к тому, что работодатели потеряют интерес к созданию постоянных рабочих мест и полностью переориентируются на срочные контракты, создавая целый сегмент занятости с высокой текучестью рабочей силы, с низкой ожидаемой производительностью труда, а также для вступающих на рынок труда.

Выдвинув эти гипотезы, автор проверяет их эмпирически, сравнивая карьеру тех агентов, которые приняли работу по срочному контракту, и тех агентов на аналогичных работах, не принявших срочный контракт как альтернативу бессрочному. Если просеивающие контракты такого типа эффективны, то они должны обеспечивать бóльшую доступность стабильной занятости для первого типа агентов, и меньшую для второго.

Сравнивая эти две группы, Айххорст пришёл к выводу, что для Германии характерно действие срочных контрактов как отсеивающих, выявляющих работников, наиболее подходящих для определённой должности. Особенно ярко эта функция срочных контрактов проявляется в сферах, результаты в которой сложно оценить в течение стандартного испытательного срока. Более того, занятость тех, кто начал свою карьеру со срочного контракта, оказалась даже более стабильной в дальнейшем, нежели занятость тех, кто начал работу на основании бессрочного контракта.

Однако негативные эффекты такого рода контрактов всё же имеют место. В Германии наблюдается дуализация рынка труда, связанная со всё

ещё высоким уровнем зарегулированности рынка труда. С одной стороны, образуется рынок высококвалифицированного труда с широко распространённой постоянной занятостью и высокими доходами; с другой, рынок низкоквалифицированного труда с широко распространённой временной занятостью, труда, который оплачивается ещё ниже, нежели тот же труд на стабильной должности. Возникают две категории работников – привилегированные, занятые на постоянной основе, и лишённые привилегий работники, занятые по срочным контрактам. Зачастую в «ловушку» срочного контракта попадают также работники государственного сектора.

Однако в целом гипотеза ловушки в Германии имеет минимальное подтверждение, в то время как сканирование с помощью просеивающих срочных контрактов осуществляется достаточно успешно, срочные контракты подтверждают свою роль как «трамплинов» для дальнейшего найма на постоянной основе, особенно в сочетании с профессиональным обучением на рабочем месте. Преодоление же дуализации рынка труда возможно, по мнению Айххорста, при сглаживании разницы в контрактах срочных и бессрочных¹³.

2. Временная занятость через агентство

Статья Бекмана и Куна¹⁴, рассматривающая проблему временной занятости через агентство, исследует влияние двух типов стратегий фирмы при найме работников на её эффективность.

За последние годы рост наблюдался значительный рост количества занятых на временной работе через агентства, причём он был характерен как для стран со слаборегулируемым рынком труда (как, например, для США), так и для стран с традиционно высокой степенью зарегулированности рынка труда, к которой относится и Германия. В последней только за промежуток

¹³ Там же, стр. 9.

¹⁴ М. Beckmann, D. Kuhn. Flexibility vs. screening: The performance effects of temporary agency work strategies. - Wirtschaftswissenschaftliches Zentrum (WWZ) der Universität Basel. – 2012.

1994 по 2008 гг. количество таких работников выросло с 135.000 до 800.000 и составило 2,9% всей рабочей силы¹⁵.

Бекман и Кун в своей работе выделяют две основные причины, по которым фирмы нанимают временных работников через агентства. С одной стороны, мотивом может быть желание гибкости в вопросах найма, поскольку ситуация на рынке может меняться, то дабы не заниматься сложным и дорогим процессом найма/увольнения постоянных работников, логично снизить транзакционные издержки от найма путём обращения в агентство. И этот позитивный эффект проявляется тем сильнее, чем более зарегулирован рынок труда.

С другой стороны, фирмы так же, как в случае занятости по срочным контрактам, могут рассматривать временную занятость работника как некий испытательный срок, по окончании которого ему может быть предложена постоянная должность, что повысит общий уровень производительности сотрудников данной фирмы. Таким образом, решается традиционная проблема принципала-агента, когда принципал перед заключением контракта не был информирован о способностях и мотивации агента, в то время как второй обладает полной информацией по этому вопросу. Ожидаемое предоставление постоянной работы может повысить производительность работника, а в случае, если работник выдал себя за способного или мотивированного при подписании контракта, увольнение его не сопряжено с такими же издержками, как при увольнении постоянного работника.

Проблемы, связанные с такого рода наймом, таковы:

- При использовании стратегии гибкости – возникновение сегментированного рынка, где права, условия работы, доступ к обучению и оплата постоянных работников существенно более выгодные, нежели они же для временных работников из агентств. Это, как отмечают авторы статьи¹⁶, может негативно

¹⁵ Там же, стр. 2.

¹⁶ Там же, стр. 3.

влиять на мотивацию временных работников, а значит, и на результаты фирмы.

- При использовании стратегии сканирования – постоянные работники могут испытывать стресс от ощущения, что их место в любой момент могут занять усердные временные работники из агентств, что может заставить первых избегать сотрудничества с последними, а также с менеджерами, что, в свою очередь, негативно скажется на эффективности фирмы. В случае, если увольнение постоянного работника имело место, то в фирме растёт и коэффициент текучести кадров, что тоже оказывает негативное влияние на её результаты.

Эмпирическое исследование, проведённое авторами, показало, что фирмы, придерживающиеся метода гибкости, проявляют низкие показатели результативности по сравнению с теми фирмами, что используют метод сканирования. Авторы предлагают этому объяснения такого рода, что первые демотивируют временных работников, нанятых через агентства, поскольку не предлагают никаких долгосрочных перспектив таким работникам. Возникает сегментизация на «первосортных» и «второсортных» работников, что снижает мотивацию и плохо сказывается на эффективности фирмы.

Авторы делают заключение, что недостатки метода гибкости слишком значительны и перевешивают её преимущества, в то время как недостатки метода сканирования маловероятны к проявлению, однако её преимущества весьма существенны¹⁷.

Таким образом, основываясь на данных двух работах, выделим преимущества и недостатки альтернативной занятости в форме занятости по срочному контракту и временной занятости через агентство.

Потенциальные преимущества заключаются в следующем:

- Введение срочных контрактов упростит вход на рынок для начинающих карьеру и снизит безработицу.

¹⁷ Там же, стр. 23.

- При определённых условиях срочные контракты наряду с временной занятостью через агентство дают возможность стать стабильно занятым, становятся «трамплином».
- Обучение в компании повышает шансы дальнейшего найма на постоянной основе для работников, занятых в сфере альтернативной занятости.
- Они позволяют осуществлять сканирование агентов в условиях жёсткой системы защиты занятости: в дальнейшем постоянная должность предоставляется тем из агентов, кто успел проявить себя с положительной стороны, и контракт не продляется в противном случае, что повышает мотивацию агентов, а следовательно, и эффективность фирмы (особенно в сравнении с методом гибкости).

Среди отрицательных последствий альтернативной занятости можно отметить следующие:

- При системе строгой защиты занятости по бессрочным контрактам либерализация альтернативной занятости может привести к значительной дуализации рынка труда, что, в свою очередь, снизит желание работодателей нанимать по бессрочному контракту.
- Альтернативная занятость может ассоциироваться с работой, не требующей высокой производительности труда, и со значительной разницей в доходах между работниками, нанятыми по бессрочному контракту и в сфере альтернативной занятости. На сильно сегментированных рынках труда альтернативная занятость также зачастую ассоциируется с чередующимися периодами временной занятости и безработицы.
- Использование альтернативной занятости в качестве временного труда без предложения дальнейших перспектив вызывает снижение эффективности фирмы.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Bundezentrale für politische Bildung. Arbeitslosigkeit nach der Finanz- und Wirtschaftskrise. 30.11.2011. // URL: <http://www.bpb.de/nachschlagen/zahlen-und-fakten/europa/135609/arbeitslosigkeit-nach-der-finanz-und-wirtschaftskrise>
2. Statistisches Bundesamt// URL: https://www.destatis.de/DE/Publikationen/STATmagazin/Arbeitsmarkt/2010_03b/AtypischBeschaeftigte.html
3. W. Eichhorst. Fixed-term contracts. – IZA, World of Labor. – 2014.
4. M. Beckmann, D. Kuhn. Flexibility vs. screening: The performance effects of temporary agency work strategies. - Wirtschaftswissenschaftliches Zentrum (WWZ) der Universität Basel. – 2012.

Маркова Вера Сергеевна
студентка 4 курса НИУ ВШЭ,
факультет мировой экономики и мировой политики



Ungerechtigkeit gedeiht dort, wo Wettbewerb eingeschränkt wird¹⁸

Joachim Gauck

От запада до востока: Социально-экономическое неравенство земель Германии

Статья посвящена анализу социально-экономического неравенства западных и восточных земель Германии после объединения. В статье рассмотрено изменение социальной дифференциации немецкого общества, для оценки которого применялся коэффициент Джини. В результате сравнения данных о степени расслоения общества как в Германии в целом, так и отдельно в западных и восточных землях, были выявлены причины социально-экономического неравенства, а также возможные критерии, повлиявшие на значение коэффициента Джини.

¹⁸ Неравенство процветает там, где ограничена конкуренция

Ключевые слова

Социально-экономическое неравенство, западные и восточные земли Германии, коэффициент Джини.

Abstract

The following article is dedicated to investigation of social-economic inequality in Western and Eastern federal lands of Germany after reunification of Germany. The research provided in the article used Gini index as the principal tool in order to estimate social variation of the German society. The research revealed the main reasons of social inequality and possible criteria providing impact on the Gini index.

Key words

Social-economic inequality, Gini index, Germany

Социальное неравенство существовало на протяжении всей истории человечества, однако если на начальном этапе зарождения общества определенные преимущества и доступы к благам определялись в зависимости от гендерных признаков или физических способностей человека, то в процессе эволюции неравенство все теснее было связано с материальными благами, доступом к ним и всеми вытекающими из этого последствиями, включая наличие власти, престижа и т.д. С появлением глобализации, развитием сервисной экономики и растущими потребностями в информации разница в доходах индивидов только увеличилась, что, безусловно, привело к еще большему росту социально-экономического неравенства.

В настоящее время в мире очень много стран с сильной дифференциацией населения, однако, в качестве объекта исследования была выбрана Германия, а именно, западные и восточные земли Германии.

Несмотря на то, что Германия относится к числу стран с относительно невысоким средним уровнем дифференциации населения, если рассмотреть отдельно западную и восточную ее части, то можно столкнуться с огромной разницей доходов населения и, как следствие, с высоким уровнем дифференциации между землями.

Тема социально-экономического неравенства западных и восточных земель Германии является особенно актуальной в настоящий момент, так как после объединения наблюдалось постепенное увеличение социального неравенства в стране, а с 2000 года неравенство по доходам и бедность в Германии стали расти быстрее, чем в любом другом государстве – члене Организации экономического сотрудничества и развития (далее – ОЭСР). Согласно отчету, опубликованному ОЭСР¹⁹, с 2000 по 2005 гг. неравенство и бедность в Германии увеличились больше, чем в сумме за период с 1985 по 2000 гг. В руках самых богатых жителей Германии (около 10% населения страны) сосредоточена половина ее активов, в то же время они зарабатывают в 8 раз больше, чем 10% остального работающего населения, тем самым контролируя четверть валового дохода страны.

Германия всегда являлась одной из стран, распределение доходов и заработной платы населения которых, казалось, оставалось на одном и том же уровне долгое время, однако в 1990 году произошло объединение западных и восточных земель страны. Согласно стандартным неоклассическим моделям роста в автаркии²⁰, при наличии одинаковых предпочтений, мобильности всех факторов производства, свободного движения технологий на практике применяется идея сближения региональных экономик, когда более бедные регионы начинают развиваться быстрее, чем более богатые. Следовательно, после 1990 года ожидалось, что

¹⁹ *Henning D.* Increasing social inequality and poverty in Germany. 2008. URL: <https://www.wsws.org/en/articles/2008/10/oced-o28.html>

²⁰ *Frick J., Goebel J.* Regional Income Stratification in Unified Germany using a Gini Decomposition Approach. 2006

ВВП восточных земель быстрыми темпами догонит ВВП западных, чего не произошло и в течение следующих двадцати с лишним лет. Экономическая модель ФРГ, как и система социального обеспечения, налоговая система были спроектированы на ГДР. Однако производительность восточных земель составляла 79% от производительности западных, ВВП – 43% от западной Германии, безработица – 15%, в то время как средний уровень безработицы по Германии составлял около 6%²¹.

Стандартным методом расчета неравенства по доходам является коэффициент Джини. Согласно данным Евростата²², коэффициент Джини для Германии в 2012 году составлял 0,28, что ниже, чем аналогичный показатель для Евросоюза в целом (0,3). За последние 20 лет неравенство в Германии увеличилось на 12, 7%. Теперь рассмотрим данный показатель отдельно для Западной и Восточной Германии. Единственный источник, который ежегодно рассчитывает коэффициент Джини для Западной и Восточной Германии, а также является одним из самых авторитетных и достоверных – Немецкий институт экономических исследований в Берлине, в частности, социально-экономический отдел (SOEP). Согласно данному источнику, коэффициент Джини для бывшей ФРГ составляет 0,29, в то время как для бывшей ГДР – 0,24²³. Строго говоря, период с 1990 по 2010, в течение которого проводится анализ изменения коэффициента Джини, можно разделить на 2 фазы:

- в период с 1990 по 2000 неравное распределение дохода домохозяйств подвергалось колебаниям, однако резкое увеличение неравенства произошло в период с 2000 по 2005 г. Следовательно, с 1990 по 2005 год неравенство по доходам, которое оценивается с помощью

²¹ Statistisches Bundesamt. URL: <https://www.destatis.de/DE/Startseite.html>.

²²

Gini coefficient of equivalised disposable income Eurostat.

URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/tgm/table.do?tab=table&language=en&pcode=tessi190>.

²³ См. Приложение 1.

коэффициента Джини, возросло на 20% как в Западной, так и в Восточной Германии;

- с 2005 по 2010 годы значение коэффициента Джини снизилось на 4%, в то же время рыночный доход домохозяйств имел тенденцию к увеличению. Однако этот тренд является статистически значимым при уровне статистической значимости 90% (а не 95%).

Ситуация в Восточной Германии иная. Здесь социально-экономическое неравенство оставалось на одном уровне в период 2005-2010, что объясняется двумя главными причинами. Во-первых, уровень занятости в восточных землях ниже, чем аналогичный показатель в западных землях. По данным Министерства труда²⁴, уровень безработицы на январь 2014 года составляет в западных землях 6,4 %, в то время как в восточных – 11%. Во-вторых, в Восточной Германии больший процент жителей пенсионного возраста, чем в Западной Германии.

При рассмотрении уровня социально-экономического неравенства на основе реального рыночного дохода домохозяйств (график 2), можно прийти к выводу, что коэффициент Джини для восточных земель постепенно увеличивался с 1991 по 2005 (с 0,37 до 0,55). Хотя социально-экономическая дифференциация населения в Западной Германии также увеличивалась на протяжении этого отрезка времени, изменение было не такое значительное. С 2005 года уровень социально-экономического неравенства снизился по всей Германии, что было связано с улучшением ситуации на рынке труда, а также экономическим подъемом. Стоит все же отметить, что с 2005 по 2010 годы коэффициент Джини для восточных земель снизился на 9%, в то время как для западных земель лишь на 3%.

²⁴ Bundesagentur für Arbeit. URL: http://statistik.arbeitsagentur.de/Navigation/Statistik/Statistik-nach-Regionen/Politische-Gebietsstruktur/Ost-West-Nav.html?year_month=201401.

Inequality of Real Market Household Income¹

Gini coefficient

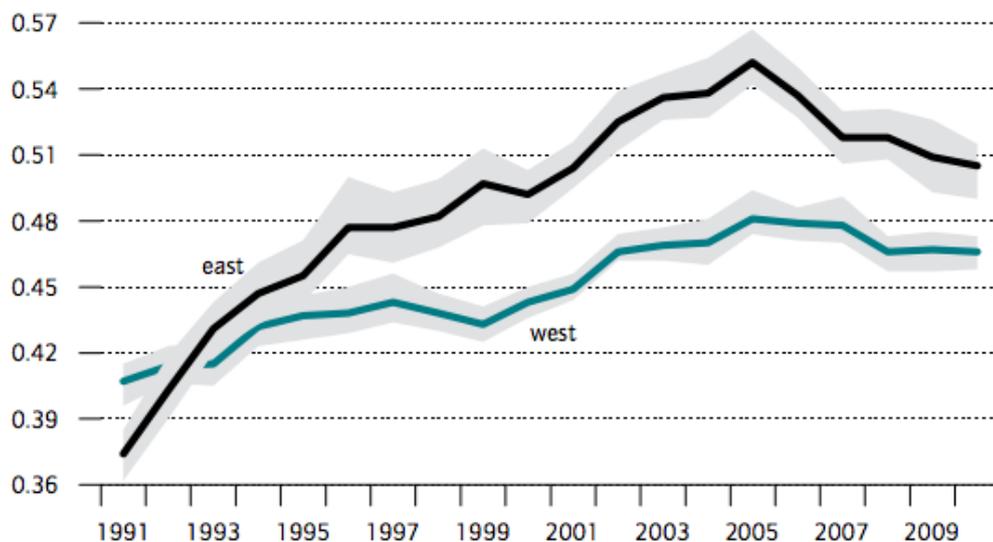


График 2. Степень неравенства на основе реального рыночного дохода домохозяйств²⁵.

Каковы же причины увеличения социально-экономического неравенства в стране после ее объединения? В книге «Объяснение увеличения дифференциации доходов в Германии»²⁶ авторы выделяют три основные причины:

- Во-первых, одной из причин являются циклические и структурные изменения на рынке труда. К ним относятся демографические изменения, например, снижение размера домохозяйств, увеличение альтернативных форм занятости, а также увеличение заработной платы среди сотрудников, работающих на полный рабочий день.
- Во-вторых, неравенство по доходам увеличилось в результате ослабления перераспределительного эффекта от налогов, общественных платежей и увеличения роли налогов на добавочную стоимость. Все это оказало негативное влияние на домохозяйства с низким доходом.

²⁵ SOEP wave report DIW Berlin. 2012. URL:

https://www.diw.de/documents/publikationen/73/diw_01.c.423272.de/wave_report_2012.pdf

²⁶ Schmid K., Stein U. Explaining Rising Income Inequality in Germany, 1991-2010, Macroeconomic Policy Institute (IMK), Düsseldorf. URL: <http://www.poverty.ac.uk/editorial/rising-income-inequality-germany>.

- В-третьих, значительное увеличение занятости с 2006 по 2010 годы способствовало замедлению роста экономического неравенства, но не его снижению, так как неравное распределение заработных плат не сократилось, а значит, количество низкооплачиваемых рабочих увеличилось.

Безусловно, социально-экономическое неравенство в Германии после объединения – очень важная тема для обсуждения среди экспертов. Несмотря на то, что неравенство по доходам в Германии относительно невысоко (коэффициент Джини 0,28), ниже, чем в Евросоюзе в целом (30,1), существуют значительные различия между показателями, определяющими неравенство для западных и восточных земель, что связано, в первую очередь, с объединением Германии и его последствиями. На основе проведенного исследования можно сделать несколько выводов:

- спустя 20 лет после объединения, разница доходов западных и восточных земель не сокращается вопреки проводимой политике, направленной на снижение неравенства;
- наблюдается увеличение неравенства в Германии за последние 20 лет на 13 %;
- меры, направленные на развитие восточных земель не принесли огромных успехов, уровень безработицы в западных землях, к примеру, на 10% меньше, чем в восточных;
- в руках 10% самых богатых жителей страны находится четверть располагаемого дохода, что приводит к увеличению неравенства по доходам.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Henning D., Increasing social inequality and poverty in Germany, 2008
<https://www.wsws.org/en/articles/2008/10/oecd-o28.html>
2. Bundesagentur für Arbeit
<http://statistik.arbeitsagentur.de/Navigation/Statistik/Statistik-nach->

[Regionen/Politische-Gebietsstruktur/Ost-West-Nav.html?year_month=201401](#)

3. Frick J., Goebel J. Regional Income Stratification in Unified Germany using a Gini Decomposition Approach, 2006

http://peer.ccsd.cnrs.fr/docs/00/51/46/81/PDF/PEER_stage2_10.1080%252F00343400701543181.pdf

4. Gini coefficient of equivalised disposable income Eurostat

5. Hauser, Richard, Becker, Irene (Eds.), Perspectives from a German and a European Point of View, 2003, p.12

<http://epp.eurostat.ec.europa.eu/tgm/table.do?tab=table&language=en&pcode=tessi190>

6. Kai Daniel Schmid and Ulrike Stein, Explaining Rising Income Inequality in Germany, 1991-2010, Macroeconomic Policy Institute (IMK), Düsseldorf

<http://www.poverty.ac.uk/editorial/rising-income-inequality-germany>

7. SOEP wave report DIW Berlin, 2012

https://www.diw.de/documents/publikationen/73/diw_01.c.423272.de/wave_report_2012.pdf

8. Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung Wochenbericht, 2010, Nr. 44

URL: http://www.diw.de/documents/publikationen/73/diw_01.c.363219.de/10-44.pdf

Приложение 1 Сравнение доходов и социальное перераспределение (Джини)²⁷

Einkommensungleichheit¹ und sozialstaatliche Umverteilung (Gini)

	Haushalts- Markteinkommen ² (im Vorjahr)	Haushalts- Nettoeinkommen ³ (im Vorjahr)	Umverteilung (im Vorjahr) ⁴
Gesamt			
1992 bis 1994	0,41	0,25	38%
1995 bis 1999	0,44	0,26	42%
2000 bis 2004	0,46	0,27	42%
2005 bis 2009	0,48	0,29	40%
West			
1992 bis 1994	0,40	0,25	37%
1995 bis 1999	0,43	0,26	39%
2000 bis 2004	0,45	0,27	39%
2005 bis 2009	0,47	0,29	37%
Ost			
1992 bis 1994	0,40	0,21	48%
1995 bis 1999	0,47	0,21	55%
2000 bis 2004	0,51	0,22	56%
2005 bis 2009	0,52	0,24	54%

²⁷ Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung Wochenbericht, 2010, Nr. 44
URL: http://www.diw.de/documents/publikationen/73/diw_01.c.363219.de/10-44.pdf

**Балдичева Виктория Юрьевна,
студентка 4 курса НИУ ВШЭ,
факультета мировой экономики и мировой политики**



„Das ist schon eine Schicksalsfrage für Deutschland, wie sichern wir die Zukunftsfähigkeit der Industrie“ (Detlef Wetzel)²⁸

Сочетание либерализма и экономического национализма во внешнеэкономической политике ФРГ

Глобализация международных экономических отношений ведет к постепенному уменьшению торговых барьеров и открытию рынков, что обеспечивает свободу передвижения товаров, услуг, капитала и рабочей силы между странами и регионами. Однако полное устранение ограничений – цель практически недостижимая, поскольку государства все еще стремятся с помощью различных инструментов защитить наиболее уязвимые отрасли и предприятия от иностранных конкурентов, чем вызывают обвинения в лоббировании интересов национальных производителей. Данная ситуация наблюдается и во внешнеэкономической политике Германии, в целом либеральной, но не исключая протекционистские меры в ряде отраслей.

²⁸ «То, насколько Германия в будущем сможет обезопасить свою экономику, является судьбоносным вопросом» (Д.Вэтцель, глава IG-Metall)

Ключевые слова

Внешнеэкономическая политика, либерализм, протекционизм, ФРГ, международная торговля, профицит платежного баланса, таможенное регулирование.

Abstract

Globalization of world economy leads to liberalization of trade, i.e. decrease in trade barriers and increase in traded flows of goods and services. However, complete elimination of tariffs and barriers is nearly impossible since the majority of modern states are determined to protecting their internal market and domestic industries from foreign rivals. Such a situation is observed for instance in Germany positioning its economic policy to be liberal but at the same time do not preventing implementation of protectionism in a number of industries.

Key word:

Liberalism, protectionism, foreign trade, Germany, trade regulation, trade balance

В течение истории господство протекционизма в мировой экономике сменялось периодами либерализации экономических отношений, однако после окончания Второй мировой войны четко обозначилась тенденция к свободному рынку. Основным инструментом либерализации торговли стало ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле), а впоследствии ВТО (Всемирная торговая организация). Либерализации также способствовало создание региональных свободных экономических зон. Ярким примером одной из них является Европейский Союз с его крупнейшей экономикой – Германией.

Основу внешнеэкономической политики Германии составляют либеральные меры, и она также призывает другие страны к снижению таможенных барьеров для обеспечения свободной торговли. Открытость

немецкой экономики к внешнеэкономическим связям подтверждается несколькими фактами.

Во-первых, ФРГ принимает является действующим членом многих международных экономических организаций и интеграционных группировок. В первую очередь, стоит отметить членство Германии в Евросоюзе, одним из инициаторов создания которого она изначально выступала, а также в еврозоне. ЕС фактически прошел все стадии экономической интеграции, что означает свободу перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы по его территории, использование единой валюты, отсутствие внутренних таможенных пошлин, введение единого внешнего таможенного тарифа, координацию макроэкономической политики стран-участниц и выравнивание уровней экономического развития. В данный момент уже подготовлена законодательная база для создания европейского банковского союза, что переведет интеграцию на еще более высокий уровень. Немецкая экономика всегда была и остается крупнейшая экономика Евросоюза: ее ВВП, в 2013 г. достигший 2,7 трлн евро, составляет около 20% общего ВВП ЕС, соответственно она имеет большой вес в решении политических и экономических вопросов на европейском уровне и придает большое значение укреплению интеграции²⁹.

Помимо этого, Германия является членом таких международных экономических организаций, как ОЭСР, Всемирный Банк, МВФ и др. ФРГ также выступала членом ГАТТ с 1 октября 1951 г. и вошла в состав ВТО с 1 января 1995 г.

Во-вторых, экономика ФРГ сильно зависима от международной торговли, причем, как в направлении импорта, так и экспорта. Это связано с недостаточной обеспеченностью страны природными ресурсами, что вынуждает ввозить продукцию некоторых отраслей, а также с недостаточностью внутреннего спроса, что вынуждает производителей

²⁹ Eurostat (URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>).

экспортировать свои товары и услуги за рубеж. Степень зависимости экономики от международной торговли (или степень открытости экономики) можно определить с помощью отношения торгового оборота страны к ее ВВП. В Германии данный показатель в 2013 г. достиг 72,7%³⁰. В том же году экспорт и импорт составили соответственно 1,09 и 0,9 трлн евро³¹. В ФРГ еще с середины XX века стабильно наблюдается положительное сальдо торгового баланса, то есть значительное превышение экспорта над импортом.

Высоких значений в Германии достигает экспортная квота, а именно 40% в 2013 г., однако в отдельных отраслях она может принимать и большие значения. Так, в автомобилестроении на экспорт идет около 77% продукции³². Именно автомобили являются важнейшей статьёй экспорта Германии, наряду с машинами и оборудованием, продукцией химической промышленности и электротехническими приборами. Тем не менее, доля ФРГ в мировом экспорте стабильно снижается, что объясняется превышением темпов роста мировой торговли над ростом немецкого экспорта.

Что касается ввоза товаров в страну, импортная квота также достаточно высока и составила 32,7% в 2013 г., а согласно статистическим данным внутренний спрос на 35% покрывается импортируемыми товарами и услугами³³. Наибольшую долю в импорте составляют нефть и природный газ, что подтверждает зависимость Германии от внешних источников энергоресурсов.

Важнейшими торговыми партнерами Германии традиционно являются страны ЕС, в особенности, еврозоны, экспорт в которые и импорт из которых составляют более 50% общих экспорта и импорта соответственно. Однако в последние годы все большее значение для ФРГ в качестве торговых партнеров приобретают страны за пределами Европы, в частности Китай и

³⁰ Statistisches Bundesamt URL:

<https://www.destatis.de/DE/ZahlenFakten/GesamtwirtschaftUmwelt/Aussenhandel/Handelskennzahlen/Handelskennzahlen.html>).

³¹ *Ibidem.*

³² *Ibidem.*

³³ *Ibidem.*

США. Так, в 2013 г. 8,2% экспортных товаров были вывезены в США, а 8,3% импорта пришлось на Китай³⁴.

Помимо увеличения экспорта за пределы ЕС, Германия также переносит производственные мощности за границу, наращивая производство в Китае, США и Бразилии. В частности, в 2012 г. внешний оборот автомобильной промышленности ФРГ составил 2/3 от суммарного³⁵. Наибольший рост производства наблюдался в Китае – 36%³⁶. Перенос производства позволяет не только сократить транспортные издержки, но и снизить расходы на выплату импортных таможенных пошлин.

Таможенные тарифы самой Германии, как члена Евросоюза, определяются Европарламентом и Советом ЕС. Евросоюз, в свою очередь, предлагает режим наибольшего благоприятствования всем странам-членам и не членам ВТО. Среднее значение единого таможенного тарифа в 2013 г. установилось на уровне 6,5%, но существуют различия между торговыми пошлинами на различные группы товаров. Наиболее высокое значение тарифа установлено для продукции сельского хозяйства: 14,8% в 2013 г., в то время как его значение для несельскохозяйственных товаров составило 4,4%³⁷. Регулирование сельскохозяйственного сектора является важнейшей частью политики ЕС. Общая аграрная политика регулирует ценообразование в отрасли, осуществляет субсидирование и устанавливает таможенные тарифы, защищающие производителей от иностранной конкуренции. Таким образом, конкретно в данной отрасли прослеживаются элементы протекционизма.

Количественные ограничения не накладываются на импорт из стран-членов ВТО и стран, с которыми у ФРГ заключены двусторонние соглашения, если речь не идет об особых группах товаров, закрепленных в международных договорах и конвенциях. Импорт некоторых товаров,

³⁴ *Ibidem*.

³⁵ *Jahresbericht 2013 // Verband der Automobilindustrie. S. 14.*

³⁶ *Ibidem, S. 30.*

³⁷ *Trade policy review. European Union//WTO. 28.05.13. p. 45-47.*

например, сельскохозяйственных, может требовать лицензии. Ограничения экспорта также распространяются только на определенные группы товаров.

Помимо всего вышесказанного, ЕС и Германия являются крупнейшими донорами помощи для торговли (Aid for Trade) развивающимся странам, которая в 2010 г. составила 10,7 млрд евро³⁸. Данный вид поддержки направлен на ускорение интеграции развивающихся стран в мировую торговлю и искоренение бедности. Германия стабильно жертвует 150 тыс. евро каждый год на помощь развивающимся странам в установлении и применении санитарных и фитосанитарных стандартов для охраны здоровья³⁹.

Несмотря на принимаемые меры по стимулированию свободной торговли и уменьшению торговых барьеров Германия периодически сталкивается с обвинениями в ограничении свободной конкуренции, зачастую необоснованными, со стороны Европейского союза.

Германия завершила 2013 г. с профицитом платежного баланса практически в 200 млрд евро и вышла на первое место в мире по данному показателю, обогнав Китай⁴⁰. Данный факт сразу привлек внимание как Евросоюза, так и Министерства финансов США, которые не замедлили обвинить Германию в нарушении свободной конкуренции в еврозоне, что могло стать одной из причин кризиса суверенного долга. По их словам, подобная несбалансированность в мировой экономике привела к мировому финансовому кризису. Немцы же отвечали на критику тем, что профицит платежного баланса ФРГ являлся не чем иным, как результатом действия сил рынка и высокой производительности немецких предприятий.

Сложность возникшего противоречия исходит из неопределенности причин самого явления профицита платежного баланса. Он может явиться следствием проводимой правительством политики по стимулированию

³⁸ *Ibidem*, p. 37.

³⁹ WTO (URL:http://www.wto.org/english/news_e/pres14_e/pr724_e.htm).

⁴⁰ *Deutschland hat größten Exportüberschuss der Welt*//Frankfurter Allgemeine Zeitung. 14.01.14. URL: <http://www.faz.net/aktuell/wirtschaft/konjunktur/ifo-institut-deutschland-hat-groessten-exportueberschuss-der-welt-12751667.html>

экономического роста и занятости в условиях недостаточного внутреннего спроса через повышение экспорта. С другой стороны, на платежный баланс могут повлиять независимые рыночные факторы.

Из выше изложенного можно сделать вывод, что заострять внимание надо скорее на состоянии экономики стран, имеющие дефицит платежного баланса, нежели профицит. Проблемным странам необходимо повышать конкурентоспособность своей промышленности и увеличивать экспорт, чтобы покрыть имеющиеся долги. В еврозоне, где неприменимы государственные инструменты, как то: регулирование валютного курса и процентных ставок- решением проблем могли бы стать политика по выравниванию разницы в доходах и гармонизация трудовых, социальных и экологических стандартов и либеральные меры регулирования внешней торговли.

Еще одно обвинение коснулось закона о возобновляемых источниках энергии (EEG) и также было выдвинуто в конце 2013 г. Европейской комиссией. В рамках мер по увеличению использования возобновляемых источников энергии (ВИЭ) энергоемкие немецкие предприятия получали льготы от государства, что, по мнению Еврокомиссии, противоречило основным принципам справедливой конкуренции в Европе. Издержки по предоставлению данных льгот перекладывались на конечных потребителей в форме повышенных цен на электроэнергию. Комиссия также посчитала финансовое стимулирование развития ВИЭ – ветровой и солнечной энергетики и использования биогаза – недопустимой мерой. Вышеуказанные обвинения поставили под угрозу многие энергоемкие немецкие предприятия, которые были в состоянии остаться на рынке лишь благодаря существующим льготам. В сложившейся ситуации Федеральное Правительство вынуждено было внести изменения в закон о ВИЭ.

В результате проведенных реформ Германии и ЕС удалось прийти к компромиссу по нескольким спорным вопросам. Во-первых, будут приняты меры, направленные на равномерное на распределение расходов, на развитие

ВИЭ между домохозяйствами и предприятиями. Во-вторых, предприятия будут вынуждены вернуть полученные льготы в размере 30 млн евро. Данная мера коснется 350 из 2000 просубсидированных предприятий, а впоследствии субсидии промышленности будут ограничиваться 5 млрд евро в год. Наконец, спор о субсидировании ВИЭ был решен при том условии, что Германия внесет 50 млн евро в будущие инфраструктурные проекты ЕС⁴¹.

Таким образом, внешнеторговые связи составляют основу немецкой экономики, а во многих отраслях наблюдается высокая степень экспортоориентированности, в связи с чем свободная международная торговля является решающим фактором экономического роста ФРГ. Помимо членства в международных экономических организациях и интеграционных группировках, Германия принимает активное участие в устранении барьеров для торговли и упрощении таможенных процедур, а также оказывает финансовую помощь развивающимся странам, стремящимся включиться в мировую торговлю. С другой стороны, во внешнеэкономической политике ФРГ прослеживаются некоторые протекционистские меры, направленные на защиту таких отраслей, как сельское хозяйство и экологически чистая энергетика, от конкуренции с иностранными предприятиями. Существует мнение, что значительное превышение немецкого экспорта над импортом также нарушает условия для конкуренции на европейском рынке, однако оно было опровергнуто многими экономистами. В целом, во внешнеэкономической политике Германии преобладают либеральные меры, однако существуют определенные ограничения, направленные на защиту наименее конкурентоспособных отраслей.

⁴¹ *Strompreisrabatte für Industrie: Streit um EEG-Reform beigelegt//ARD. 09.07.14. URL: <http://www.tagesschau.de/wirtschaft/eeg-104.html>*

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Bundeszentrale für Politische Bildung URL: <http://www.bpb.de/>
2. Deutschland hat größten Exportüberschuss der Welt//Frankfurter Allgemeine Zeitung. 14.01.14. URL: <http://www.faz.net/aktuell/wirtschaft/konjunktur/ifo-institut-deutschland-hat-groessten-exportueberschuss-der-welt-12751667.html>
3. Eurostat URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>.
4. Jahresbericht 2013 // Verband der Automobilindustrie. – 245 S.
5. Statistisches Bundesamt URL: <https://www.destatis.de/DE/Startseite.html>
6. Strompreisrabatte für Industrie: Streit um EEG-Reform beigelegt//ARD. 09.07.14. URL: <http://www.tagesschau.de/wirtschaft/eeg-104.html>.
7. Trade policy review. European Union//WTO. 28.05.13. 252 p.
8. WTO URL: <http://www.wto.org/index.html>.

Колесникова А.С.

3 курс бакалавриата, фак-т ГиМУ, НИУ ВШЭ

Тыняева Л.Г.

3 курс бакалавриата, фак-т ГиМУ, НИУ ВШЭ

«Услышав слова руководителя БУДЕТЕ УВОЛЕННЫ! или ИЩИТЕ СЕБЕ ДРУГОЕ МЕСТО! Производительность работника увеличивается на 120%...

Правда, не больше чем на неделю».

Евгений Скворцов

Поощрение персонала в РФ: стоит ли перенимать опыт США?

В данной статье рассматриваются различные способы поощрения персонала. Хотя существует множество материальных и нематериальных способов стимулирования работников, немногие из них применяются на практике в Российской Федерации. Анализ опыта США позволит переосмыслить мотивационную стратегию в организации и обратить внимание на нематериальные способы поощрения.

Ключевые слова

Материальное стимулирование, нематериальное стимулирование, поощрение, мотивация, HR-менеджмент

Abstract

This paper provides different ways to encourage staff. While there are many financial and non-material incentives, few of them are used in Russia. Analysis of the U.S. experience will allow to rethink motivational strategy in the organization and to pay more attention to intangible incentives.

Key words

Financial incentives, non-material incentives, encouragement, motivation, HR management

Каждый день что-то заставляет человека вставать рано утром под звуки назойливого будильника, ехать в час пик и толкаться в общественном транспорте, тратить лучшие года своей жизни, просиживая на черном офисном стуле. Не хочется верить, что это все только ради денег.

Вероятно, что в сегодняшней тяжелой для России ситуации на международной арене и в условиях экономического кризиса большинство работников назовут деньги главным источником своей мотивации. Но, посудите сами, работать можно на дому, «на себя», да и, если ты просто хороший специалист, неинтересную работу всегда можно поменять.

К сожалению, деньги могут мотивировать человека лишь первые несколько месяцев работы. Затем заработок становится для человека привычным, и воспринимается уже как должное. Следовательно, для качественного труда должны быть разработаны качественные методы мотивирования. В данной статье мы рассмотрим, какие меры поощрения существуют в РФ и какие из них наиболее распространены. Далее сравним методы мотивации, принятые в России с методами, используемыми в США.

Согласно ст. 191 ТК РФ «Работодатель поощряет работников, добросовестно исполняющих трудовые обязанности». В данной статье Трудового Кодекса названы следующие методы поощрения:

- Объявление благодарности;
- Выдача премии;
- Награждение ценным подарком;
- Награждение почетной грамотой;
- Представление к званию лучшего по профессии.

Этот список не является исчерпывающим и может быть расширен.

Традиционно способы поощрения персонала делят на две группы: материальные и нематериальные (моральные) (см. рис.1).

Для начала рассмотрим материальные способы поощрения персонала.

Существует несколько видов материального стимулирования труда, каждый из которых способствует достижению определенной цели.

Целью денежного стимулирования является вознаграждение работника за особые достижения в труде. К этому виду поощрения относят премии, бонусы, участие в прибылях фирмы, в акционерном капитале, дополнительные выплаты и отсроченные платежи.

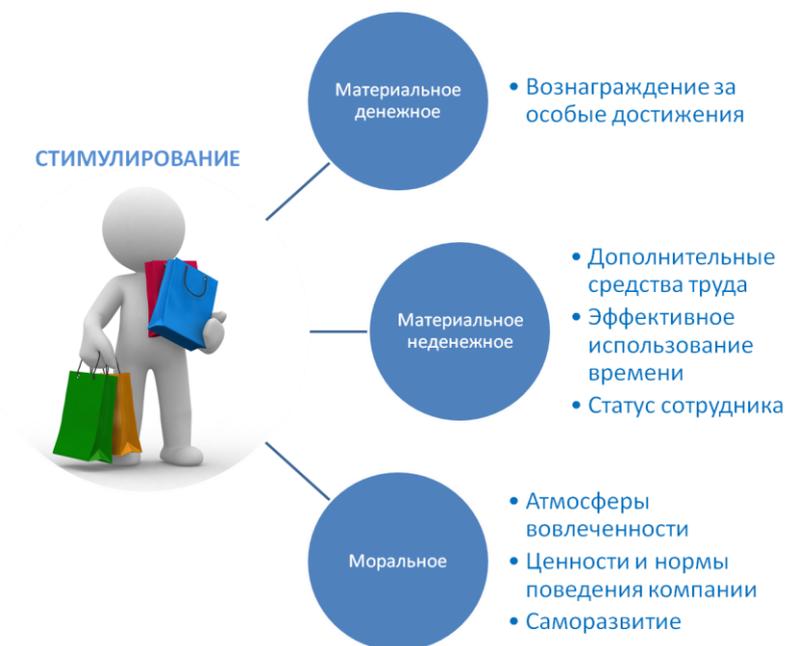


Рис.1 Способы стимулирования

Неденежные методы стимулирования, как правило, направлены на достижение трех основных задач:

1. Обеспечение сотрудника дополнительными средствами труда для облегчения выполнения его рабочих задач;
2. Повышение эффективности использования рабочего времени;

3. Повышение статуса сотрудника внутри компании и вне ее.

Для облегчения выполнения возложенных на работника обязанностей компания может предоставить оплату сотовой связи; представительских расходов; расходов на транспорт; служебное транспортное средство, личного водителя или корпоративный общественный транспорт; персональный переносной компьютер, пейджер, планшет, мобильный телефон.

Для повышения эффективности работы используются социально-направленные способы поощрения. К ним относят предоставление путевок в дома отдыха для работника и его семьи; льготное питание; абонемент в спортивный клуб; предоставление служебного жилья, оплата расходов на его содержание; предоставление льготных программ, связанных с воспитанием и обучением детей; оплату обучения сотрудников и их детей и негосударственное пенсионное обеспечение.

Повышению имиджа сотрудника способствуют служебный автомобиль представительского класса; питание в отдельном зале для высшего руководства; организация и оплата дорогостоящего отдыха и т.п.

Однако для работников не менее важно и моральное поощрение.

Нематериальные методы поощрения также используются руководством для достижения трех основных задач:

1. Формирование атмосферы вовлеченности;
2. Демонстрация ценностей и принятых в компании норм поведения;
3. Побуждение сотрудников к работе над собой.

Для достижения первой задачи важно информирование сотрудников. Для этого можно использовать сайт компании с полной информацией обо всех ее сотрудниках, их интересах и достижениях, корпоративную почту, личные беседы руководства с подчиненными.

Для реализации второй задачи подойдут следующие методы: вручение орденов, медалей, значков за выдающиеся заслуги, присуждение званий,

выдача грамот и благодарностей, устная личная или публичная похвала, поздравления со значимыми для сотрудника или компании праздниками.

Для достижения третьей задачи используется личная или публичная критика в устной форме.

Стоит сказать, что при выборе метода поощрения персонала большую роль играют сфера деятельности компании и должность конкретного работника. Не стоит забывать и про личность самого сотрудника. Кто-то будет счастлив получить абонемент в фитнес-клуб, в то время как другой предпочтет курсы рисования.

К тому же, невозможно выбрать только один оптимальный для компании способ поощрения персонала. Для повышения эффективности работников их нужно использовать комплексно.

Однако в России по-прежнему большинство фирм единственным способом поощрения персонала видит повышение заработной платы или выплату премий. В настоящее время при наблюдаемом падении курса рубля и цен на нефть и беспрерывно растущими ценами на продукты этот метод вряд ли можно будет использовать.

Кроме того, его и раньше было недостаточно. Разница между российскими и американскими компаниями по показателю «организация мотивирует выполнять работу, выходящую за рамки прямых обязанностей» составляла 46%.⁴²

Поэтому необходимо обратиться к другим методам поощрения персонала, а именно к опыту США.

Хотя многим приелось постоянное обращение к опыту Америки, в данном случае такое сравнение неоспоримо уместно, так как именно эта страна является родоначальником таких понятий как «корпоративная культура» и «управление человеческими ресурсами».

⁴² Дьяконова Н. Чем мотивировать демотивированных сотрудников // HR-Portal. Интернет-источник. URL: <http://www.hr-portal.ru/article/chem-motivirovat-demotivirovannyh-sotrudnikov>

Так вот, если с материальным поощрением в России все более-менее ясно, то нематериальные методы у нас практически не применяются. Возможно, работодателям легче отделаться списанием средств со счета компании, чем растрачивать «драгоценное время начальства» на разработку «инновационных» моделей мотивации. Тем не менее, что же успели сделать американцы?

Приведем ряд примеров и методик, которые нам удалось найти в ходе написания данной статьи.

Почти каждая американская компания, наряду с денежным поощрением, предоставляет своим нанятым работникам медицинскую страховку, обучающие программы повышения квалификации (корпораций затраты на все виды обучения составляют практически 800 млн долларов в год)⁴³, скидки на обучение детей сотрудников компании в престижных колледжах, а также оплачиваемые обеды.

Для американцев также характерно применение таких мотивационных тактик, которые целиком и полностью отвечали бы потребностям основной возрастной категории сотрудников, что на наш взгляд требует внимания российских работодателей.

Такие крупные корпорации как IBM и AT&T успешно реализовывают, так называемые, семейные программы⁴⁴. HR-специалисты упомянутых гигантов обратили внимание, что средний возраст сотрудников компаний около 40 лет и предложили все, что нужно семейным людям: гибкий график, помощь в подборе няни, корпоративные детские сады и ясли, а также праздники и корпоративы, куда сотрудники могут взять с собой детей.

В Америке широко используется моральное поощрение сотрудников: отличившегося работника фотографируют вместе с руководителем, и эта

⁴³ Опыт поощрения персонала в зарубежных компаниях. Интернет-источник. URL: http://www.classs.ru/stati/menejment1/oput_pooshrenija.html

⁴⁴ Там же

фотография украшает рабочий стол умельца «на зависть» другим работникам или просто в качестве положительного примера⁴⁵.

Еще один интересный пример мотивации используют в американской корпорации Walt Disney Co. На центральной улице парка Диснейленд окна кафе посвящают наиболее ценным работникам⁴⁶.

Компания Southwest Airlines выпустила особый самолет, внутри которого высечены имена отличившихся сотрудников⁴⁷.

Последние три примера, вероятно, сложны для понимания большей части нанимаемых работников России. Если американцы, увидев отличительные успехи своего коллеги, начнут работать усерднее, то опасность наших реалий кроется в привычном для нас со школьной скамьи: «Выскачка, делать ему нечего».

Разберемся в причинах такого большого различия между методами поощрения в России и США. Мы видим причину в устоявшейся и укоренившейся системе взглядов и ценностей на работу и организацию рабочего процесса. В России принято считать, что «незаменимых людей нет», в то время как в Америке любая уважающая себя компания берет на себя полную ответственность за работника, учит и развивает его, ожидая от него в будущем такой же лояльности и отдачи. Наши же работодатели любят запугивать своих работников увольнением, лишением премии, урезанием заработной платы и т. д. Естественно, в каждой стране свои нравы и полное заимствование вряд ли сможет согласоваться с русским менталитетом. Однако главный урок данной статьи кроется в том, что все-таки пора бы и нам начать развивать что-то большее, чем денежное и материальное вознаграждение. А вместе с этим, вероятно, на ступень выше поднимется и корпоративная культура в российских компаниях, т. к. сотрудники начнут стремиться к ценностям, а не только к деньгам.

⁴⁵ Мотивация и стимулирование персонала. Интернет-источник. URL: http://www.syntone.ru/library/books/content/4263.html?current_book_page=11

⁴⁶ Стимулирование работы персонала. Интернет-источник. URL: <http://tlt.prnsnt.ru/publications/read?view=1670>

⁴⁷ Опыт поощрения персонала в зарубежных компаниях. Интернет-источник. URL: http://www.classs.ru/stati/menejment1/oput_pooshrenija.html

О чем нам не стоит забывать – любое нематериальное вознаграждение имеет смысл и значимость исключительно после удовлетворения материальных потребностей человека. Поэтому даже самым предприимчивым и сообразительным работодателям при огромном желании сэкономить на мотивации персонала не получится перепрыгнуть знаменитые ступеньки пирамиды Маслоу.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Дьяконова Н. Чем мотивировать демотивированных сотрудников // HR-Portal. Интернет-источник. URL: <http://www.hr-portal.ru/article/chem-motivirovat-demotivirovannyh-sotrudnikov>
2. Мотивация и стимулирование персонала. Интернет-источник. URL: http://www.syntone.ru/library/books/content/4263.html?current_book_page=11
3. Опыт мотивации труда в ведущих странах мира и целесообразность его применения на отечественных предприятиях. Интернет-ресурс URL: <http://xn----7sbocflsoiiggghiq.xn--p1ai/>
4. Опыт поощрения персонала в зарубежных компаниях. Интернет-источник. URL: http://www.classs.ru/stati/menejment1/oput_pooshrenija.html
5. Станис Д.В., Шубина Н.А. Материальное и нематериальное стимулирование труда. Организационный опыт и общественное мнение. Интернет-источник. URL: <http://sibac.info/15576>
6. Стимулирование работы персонала. Интернет-источник. URL: <http://tlt.prsnt.ru/publications/read?view=1670>
7. Трудовой кодекс Российской Федерации. Официальный текст. - М.: Пропаганда: Омега-Л, 2002. - 176 с.
8. Экономика и организация деятельности торгового предприятия. Учебное пособие / Под общ. ред. А.Н.Соломатина. - М.: ИНФРА-М, 2000. - 295 с.

**Володина Дарья Васильевна,
студентка 2 курса НИУ ВШЭ,
факультета мировой экономики и мировой политики**

Вступление России в ВТО: новые возможности и риски для российской экономики

В России долгие годы велись дискуссии о необходимости вступления во Всемирную торговую организацию (ВТО). В 2011 году правительством РФ было подписано соответствующее соглашение. Было очевидно, что членство в ВТО давало России определенные экономические преимущества, новые инструменты защиты национальных производителей на международном уровне. В данной работе рассматриваются возможности, предоставленные России в рамках ВТО, а также проводится оценка изменений структуры экспорта и импорта нашей страны.

Ключевые слова

ВТО, свободная торговля, структура торговли, экономические преимущества

Abstract

The problem of becoming an official member of WTO was being discussed for many years. In 2011 the Russian government has finally signed an official agreement. It seemed obvious that entering WTO has both its pros and cons. This research paper includes analysis of the Russian prospects as a member of WTO.

Key words

WTO, trade, advantages

Механизмы регулирования международной торговли по правилам ВТО

Всемирная торговая организация – это организация, чья деятельность направлена на осуществление свободной торговли. В рамках организации ведутся дискуссии по торговым вопросам, а государства заключают торговые соглашения.⁴⁸ Помимо престижа от членства в этой организации, государство получает ряд преимуществ, таких как доступ к регулированию международной торговли, возможность лоббирования своих экономических интересов, а также увеличения дохода от экспорта товаров и услуг.

Так, получение доступа к механизму регулирования внешней торговли правилами этой организации является основным мотивом для вступления во Всемирную торговую организацию. Существует ряд документов определяющих права и обязанности каждого члена по вопросам международной торговли. К наиболее значимым относятся Генеральное соглашение о тарифах и торговле, Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей, Соглашение по техническим барьерам в торговле, Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам, Соглашение по защитным мерам.⁴⁹ Государство получает возможность обеспечивать защиту своих торговых интересов, используя нормы ВТО, а также доступ к использованию правовых рычагов разрешения спорных ситуаций.

До вступления в ВТО государство вынуждено решать спорные вопросы в двустороннем порядке, а такие экономические средства воздействия, как, например, введение высоких пошлин на импортные товары, никак не ограничиваются. В случае с Россией действовали 97 применяемых ограничений, общий ущерб которых для российской экономики оценивался в 2 млрд. долл.⁵⁰ После вступления Российской Федерации в августе 2012 года в ВТО, многие ограничения были сняты или находятся на стадии пересмотра.

⁴⁸ Всемирная Торговая Организация. //URL:http://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/who_we_are_e.htm (19.05.2014)

⁴⁹ Всемирная Торговая Организация. //URL:<http://www.wto.ru/documents.asp?f=sogl&t=13>

⁵⁰ Оболенский В.П. Россия в ВТО: обязательства, возможности, риски. Мировая экономика и международные отношения. 2012. №6. С. 65.

Кроме того, у России, как и других стран-участниц, появляется возможность правового воздействия в случае введения экспортером неоговоренных ограничений. Так, в декабре 2013 был подан иск к Европейскому союзу со стороны России в качестве члена ВТО по «энергокорректировкам при проведении антидемпинговых расследований в отношении российских металлургических и химических предприятий».⁵¹

Таким образом, можно выделить первый положительный аспект от вступления России во Всемирную торговую организацию: членство в ВТО дало Российской Федерации право воздействовать на ограничения, накладываемые другими странами-участницами, отстаивать свои интересы внутри ВТО, а также обращаться в соответствующий компетентный орган по разрешению спорных вопросов. Данная возможность была реализована Российской Федерацией дважды, и в обоих случаях иск был подан против Европейского Союза.⁵²

Получение возможности реализации своих экономических интересов

Благодаря приобретению Россией правовой защиты внешней торговли, у нее появляется доступ к многосторонней системе рассмотрения вопросов в этой сфере, что способствует интеграции России в мировую экономику и продвижению ее интересов за рубежом. Ведь на сегодняшний день в ВТО входят 160 стран мира, которые контролируют 97% мирового торгового оборота.⁵³ Став членом Всемирной торговой организации, Россия также получила возможность влиять на сложившуюся мировую торговую систему. Вместе с другими странами-членами она активно поддерживает идею по расширению компетенций ВТО, подразумевающую включение таких областей, как энергетика, продовольственная безопасность, валютные

⁵¹ Портанский А.П. ВТО: участвовать сложнее, чем присоединиться. // Россия в глобальной политике. 2014. Т. 12. № 1. С.163.

⁵² Всемирная Торговая Организация. // URL: http://www.wto.org/english/thewto_e/countries_e/russia_e.htm

⁵³ Всемирная Торговая Организация. // URL: http://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/org6_e.htm (19.05.2014)

курсы.⁵⁴ Включение энергетического рынка могло бы оказать положительный эффект на увеличение прибыли с продаваемого энергетического сырья, так как его продажа занимает первое место в структуре экспорта России (см. таблицу 1).

Кроме того, членство в ВТО создает предпосылки для создания зон свободной торговли (ЗСТ). Например, уже в продвинутой стадии находятся переговоры по созданию ЗСТ с Европейской ассоциацией свободной торговли.⁵⁵ Также Россия получает стимул для дальнейшего развития торгово-экономических связей со странами «Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества», БРИКС и с западными партнерами – США и ЕС.

Следовательно, будучи членом ВТО, Россия может влиять на разрешения спорных вопросов, продвигая идеи, выгодные ее национальной экономике, а также укреплять экономические связи с другими государствами, что также положительно сказывается на состоянии экономики страны.

Изменения в отраслевой структуре экспорта и импорта РФ после вступления в ВТО

Так как каждое государство преследует свои экономические интересы, вступая в ВТО, правильным будет проанализировать основные отрасли, по которым российское правительство планирует получить наибольшую выгоду и те, которые нуждаются в поддержке со стороны государства.

⁵⁴ Денисов А.И. Внешнеполитические аспекты присоединения России к ВТО.// Международная жизнь. 2012. №7. С13.

⁵⁵ Там же. С.15.

Товарная структура экспорта в январе - сентябре 2013г.

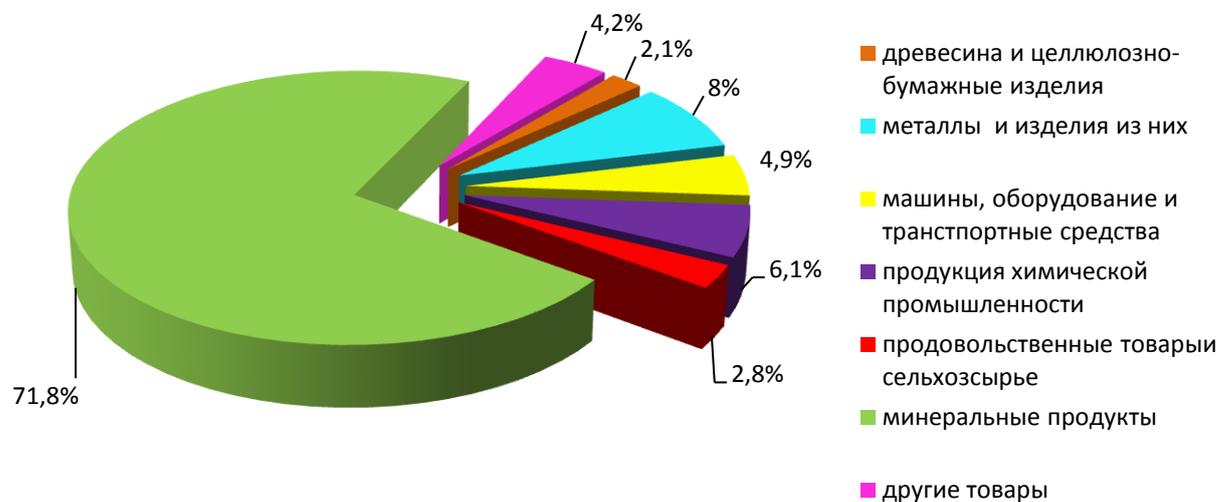


Таблица 1: Товарная структура экспорта РФ в январе-сентябре 2013 г.
Источник: Составлено по данным Министерства экономического развития Российской Федерации

Такие отрасли, как металлургия и химическая промышленность, в наибольшей мере выигрывают от открытия рынков. По структуре экспорта они составляют 8% и 6.1% соответственно (см. таблицу 1). В металлургии снимается ограничительная квота на ввоз стального проката в ЕС из России, что вызовет увеличение доли этих отраслей в структуре экспорта РФ.⁵⁶ На внутреннем рынке наблюдается прирост выпуска и занятости в черной и цветной металлургии, рост производства в химической промышленности.⁵⁷ Но такие улучшения на сегодняшний момент малозначимы, существенный эффект эти отрасли почувствуют лишь в долгосрочной перспективе.

⁵⁶ Оболенский В.П. Россия в ВТО: обязательства, возможности, риски. Мировая экономика и международные отношения. 2012. №6. С.69.

⁵⁷ Кондратьев В.Б. Большая дорога импорта, - М., 2012. С.9.

Товарная структура импорта в январе - сентябре 2013г.

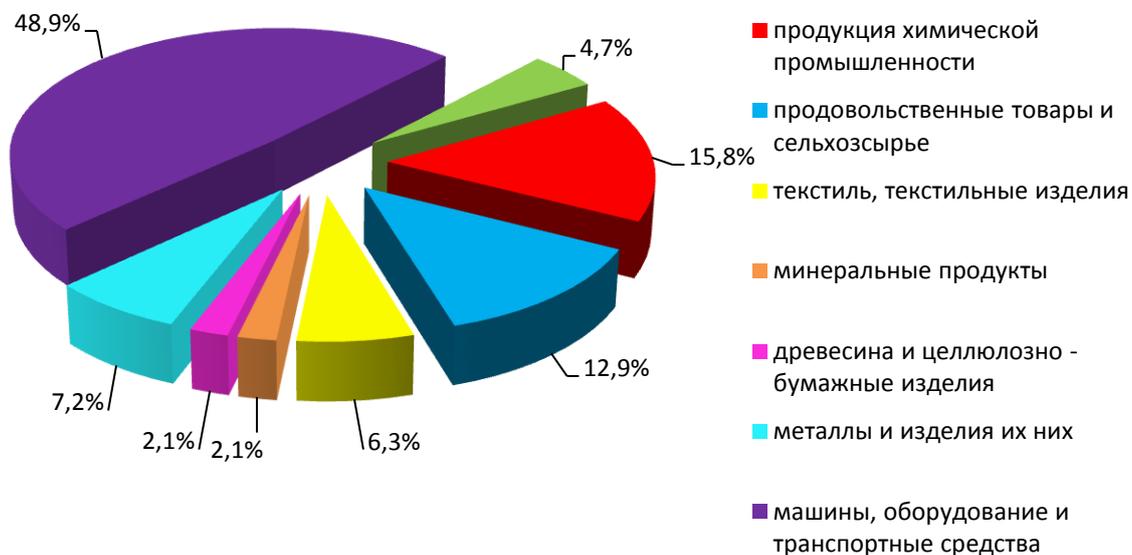


Таблица 2. Товарная структура импорта РФ в январе-сентябре 2013 года
Источник: Составлено по данным Министерства экономического развития Российской Федерации

Однако выигрыш от открытия рынков получают далеко не все отрасли промышленности. Так, отрасль, где в первую очередь необходима государственная поддержка и полная модернизация, - это машиностроение. Согласно статистике, предоставленной Министерством экономического развития РФ, она составляет 48,9% от всего импорта России на 2013 год (см. таблицу 2). Со вступлением России в ВТО на легковые автомобили отменяются заградительные ввозные пошлины, введенные в период глобального кризиса.⁵⁸ А пошлины на самосвалы от 20т снижаются с 30 до 15%.⁵⁹ Доля машин отечественного производства на внутреннем рынке на 2012г. составляла 50%, а после снижения пошлинных ограничений тенденция к ее сокращению только усиливается.⁶⁰ Правительство РФ не

⁵⁸ Оболенский В.П. Россия в ВТО: обязательства, возможности, риски. // Мировая экономика и международные отношения. 2012. №6. С.68.

⁵⁹ Кондратьев В.Б. Большая дорога импорта. Прямые инвестиции. 2012. №6. С.7.

⁶⁰ Оболенский В.П. Россия в ВТО: обязательства, возможности, риски. - М., 2012. С.68.

предоставляет субсидий российским производителям, однако предполагает, что иностранные инвестиции компенсируют сокращения российских предприятий, а также будут способствовать модернизации автомобильного производства, так как членство России в ВТО повышает степень доверия к экономике России со стороны иностранных инвесторов.

На рынке подержанных машин дела обстоят иначе. Ставка пошлин на грузовики старше 7 лет падает в четыре раза.⁶¹ Поэтому в России открывается рынок для старых и менее качественных автомобилей. Для защиты российского рынка от потока такого рода автомобилей правительство ввело утилизационный сбор в 10%.⁶² В результате Европейский союз подал иск на Россию, считая установленный сбор - дискриминационным в отношении импортных автомобилей.⁶³ Всего против России на 2014 год было подано 5 исков.

Другая отрасль, которая находится под угрозой, – это сельское хозяйство, что составляет 12,9% от всего импорта (см. таблицу 2). Можно привести несколько примеров того, как правила ВТО влияют на эту отрасль. Пошлины на живых свиней понизились с 40 до 5%, что ведет к снижению дохода отечественных предприятий в свиноводстве как минимум в два раза.⁶⁴ Российский рынок открывается для менее дорогих сыров, импорт сыра растет с 47 до 61%.⁶⁵ А в рисоводстве пошлину снижают в 3 раза со 120 евро за тонну до 45 евро, что ведет к поступлению на рынок более дешевого и менее качественного риса.⁶⁶ Но в сельском хозяйстве в рамках ВТО разрешается государственная поддержка в виде дотаций. Правительство может выделить фермерам до 9 млрд. долл.

⁶¹ Кондратьев В.Б. Большая дорога импорта// Прямые инвестиции. 2012. №6. С.7.

⁶² Руденский И.Н. После вступления в ВТО к нам придут инвестиции, новые технологии и, конечно, будут создаваться новые рабочие места.// Международная жизнь. 2012. №7. С.18.

⁶³ Всемирная Торговая Организация. // http://www.wto.org/english/tratop_e/dispu_e/cases_e/ds462_e.htm

⁶⁴ Оболенский В.П. Россия в ВТО: обязательства, возможности, риски.// Мировая экономики и международные отношения. 2012.№6. С.69.

⁶⁵ Кондратьев В.Б. Большая дорога импорта. // Прямые инвестиции. 2012. №6. С.8.

⁶⁶ Оболенский В.П. Россия в ВТО: обязательства, возможности, риски.// Мировая экономики и международные отношения. 2012.№6. С.69.

Рассмотрев российскую отраслевую структуру можно заключить, что преимущества от либерализации торговли получают не все отрасли. Большинство российских производителей оказываются менее защищенными от конкуренции со стороны иностранных импортеров, но здесь возможна государственная поддержка производства, которая не отменяется в полном объеме в связи с членством в ВТО.

Подводя итог, можно сказать, что вступление России во Всемирную торговую организацию – это в первую очередь наделение международно-правовым механизмом регулирования торговли. Этот механизм дает возможность разрешать спорные торговые вопросы в рамках ВТО в соответствии с национальными интересами России, а также продвигать идеи, выгодные экономике России и российскому экспорту. Кроме того, правила ведения торговли в рамках ВТО идут на пользу части отраслей производства, функционирование других же отраслей поддерживается иностранными инвестициями и государственным дотированием.

При правильном использовании правил ВТО и государственного планирования членство в этой организации будет способствовать выходу России на новый модернизационный уровень развития экономики страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Денисов А.И. Внешнеполитические аспекты присоединения России к ВТО // Международная жизнь. 2012. №7. С.10-16.
2. Кондратьев В.Б. Большая дорога импорта // Прямые инвестиции. 2012. №6. С. 6-9.
3. Оболенский В.П. Россия в ВТО: обязательства, возможности, риски // Мировая экономика и международные отношения. 2012. №6. С.59-69.
4. Оболенский В.П. Россия и ВТО: первые итоги // Мировая экономика и международные отношения. 2013. №9. С.3-11.

5. Портанский А.П. ВТО: участвовать сложнее, чем присоединиться // Россия в глобальной политике. 2014. №1. С.154-163.
6. Руденский И.Н. После вступления в ВТО к нам придут инвестиции, новые технологии и, конечно, будут создаваться новые рабочие места // Международная жизнь. 2012. №7. С. 17-22.
7. Цаголов Г.Н. ВТО: то или не то // Наш современник. 2013. №3. С. 205-213.

**Стрелавина Дарья Игоревна,
студентка 4 курса бакалавриата НИУ ВШЭ,
факультета Мировой Экономики и Мировой Политики**



“Культура - это мера человечности в человеке”

Карл Маркс

Качественное преобразование культурного национализма китайцев в X-XII вв.: от «варваров» к людям.

Статья посвящена изучению национализма китайцев в X-XII вв., а также основным политическим и идеологическим процессам, которые определили характер и вектор культурного национализма ханьцев. В данной работе большое внимание уделено анализу ключевых факторов, детерминирующих прямую зависимость между военно-политическим превосходством территориальных соседей, социокультурными изменениями среди китайской общественности и качественными преобразованиями культурного национализма китайцев. Что касается задач, поставленных в данной работе, то они были следующими: исследование внешнеполитических и социальных процессов способствующих

качественному изменению культурного национализма, изучение механизмов по реализации этих процессов на практике.

Abstract

The paper studies the Chinese nationalism in X-XII centuries., As well as the main political and ideological processes that determine the nature and vector Han cultural nationalism. In this work, a lot of attention paid to the analysis of key factors determining the direct relationship between the military and political superiority of the territorial neighbors, social and cultural change among the Chinese public and the qualitative transformation of Chinese cultural nationalism. With regard to the objectives set out in this paper, they were as follows: the study of foreign policy and social processes contribute to a qualitative change in cultural nationalism, the study of the mechanisms to implement these processes in practice

Ключевые слова

Китай, культурный национализм, китайцы, ханьцы , чжурчжэни

Key words

China, Chinese cultural nationalism, Han, Jurchen

Исследованием китайского национализма активно занимаются как китайские, так и зарубежные авторы. В первую очередь, изучение этой темы тесно связано с решением национального вопроса в Синьцзян-Уйгурском и Тибетском автономных районах КНР и на Тайване. Кроме того, проблема китайского национализма стала особенно актуальной в связи с событиями, происходящими в Гонконге. Дискурс китайского национализма в рамках этих исследований предполагает изучение подходов к пониманию национализма в целом, разработку концепций и анализ стратегий национализма на современном этапе политического развития КНР.

Что же касается изучения китайского национализма в X-XII вв., то фундаментальных исследований в этой области не проводилось. Возможно, это обуславливается тем, что под китайским национализмом, обычно подразумевается именно политический (государственный) национализм, который сформировался значительно позднее рассматриваемых нами хронологических рамок. Кроме того, согласно современным концепциям, культурный национализм является одним из аспектов политического национализма, что, безусловно, ограничивает исследование предмета культурного национализма в целом.

Архетипическая оппозиция, базирующаяся на принципе «мы» - «они» составляет основу культурного национализма китайцев, идентифицирующих себя как особую цивилизацию с уникальной историей и неповторимой культурой, и в X-XII вв. и на современном этапе развития. Говоря о средневековом китайском культурном национализме, стоит отметить, что архетипичная оппозиция была абсолютно закостенелой и представляла собой жесткое противопоставление «мы» - «варвары». Однако на протяжении трех веков происходило активное изменение политической обстановки в китайском регионе, которое оказало наиболее значимое влияние на дипломатические, экономические и культурные взаимоотношения средневекового Китая с соседними народами.

И все же невольно возникает вопрос: почему китайцы пошли на соглашения с народами, которые они именовали не иначе, как «варвары»? Почему изменения, произошедшие в самосознании ханьцев, стали возможны? Кроме поиска ответов на вопросы цель работы состояла в изучении предпосылок для дипломатического сотрудничества с пришлыми народами.

Военно-политическое превосходство территориальных соседей Китая как определяющий фактор качественного изменения культурного национализма китайцев

Безусловно, с нашей стороны было бы опрометчиво полагать, что нашествие кочевников на Китай в III-IV вв., создание правящих династий кочевниками и другими народами на территории Китая и даже ежегодные выплаты дани не могли бы стать теми факторами, способствующими качественному изменению культурного национализма. Однако, по нашему мнению, ключевое отличие заключается в том, что на макроуровне до X в. Китай не являлся силовой единицей, а всего лишь выступал фоном, ареной для военных противостояний.

При этом немаловажным является тот факт, что государства, созданные завоевателями до обозначенных временных рамок, обычно отличались политической нестабильностью, и, покоряя Китай, выбирали свойственный для китайской цивилизации путь развития: провозглашали себя преемниками легендарного правителя Хуан-ди⁶⁷; перенимали и принимали основы китайской культуры, такие как, ритуал и этику, а так же организовывали государственный аппарат в соответствии с китайскими принципами административного устройства⁶⁸.

По большому счету получается, что китайцы впервые в своей истории были вынуждены вести не междоусобные войны, должны были противостоять не набегам кочевников, а двум великим империям - Ляо⁶⁹ и

⁶⁷ Хуан-ди или Желтый император (黄帝) считается первопредком всех китайцев.

⁶⁸ Когда, к примеру, кидани (империя Ляо) до того момента, как вторгнуться на территорию Маньчжурии, уже обладали своей письменностью и имели относительно развитую собственную систему административного управления. Что касается чжурчжэней (империя Цзинь), то после захвата Северного Китая император Тай-цунь (太宗, 1123–1135 гг.) издал свод законов, направленных на сохранение традиционных чжурчжэньских обрядов и традиций. Император Ши-цзун (世宗, 1161-1189 гг.) выступал за более широкое использование чжурчжэньского языка, поощрял охоту, способствовал увеличению доли чжурчжэней в системе органов управления.

⁶⁹ Ляо (辽朝) – империя, образованная кочевыми племенами киданей в 907г; протянулась от Японского моря до Восточного Туркестана.

Цзинь⁷⁰, чей апогей военной и политической мощи приходится именно на X-XII вв.

В первой трети XII в. империя Ляо являлась абсолютным гегемоном Восточной Азии, и ханьцам приходилось выплачивать им дань для сохранения и поддержания мира на границе. Однако с возвышением государства чжурчжэней ситуация на внешнеполитической арене претерпела колоссальные изменения. После того, как Агуда⁷¹ сумел объединить все чжурчжэньские племена и в 1115 г. провозгласил себя императором независимого чжурчжэньского государства «Золотой империи»⁷², он первые десять лет своего правления посвятил ожесточенной борьбе с киданями и налаживанию некогда прерванных дипломатических взаимоотношений с китайской Сун.⁷³ Между Цзинь и Северной Сун⁷⁴ был заключен целый ряд договоров (1118, 1120 и 1122 гг.), причем договор 1120 г. подразумевал участие сунской армии в совместной борьбе против Ляо. В ходе успешных военных действий союзников в 1125 г. император киданей оказался в плену у чжурчжэней, а империя Ляо была ликвидирована.

Однако военные действия китайской армии в 1122 г. под Яньцзином (современным Пекином) стали одной из главных причин, которая привела к дальнейшей конфронтации между бывшими союзниками. Поражение многотысячной китайской армии от киданей было воспринято, как нарушение договора, подписанного двумя годами ранее. Цзинь пришлось по просьбе китайской стороны самим возвращать Яньцзин, который они были

⁷⁰ Цзинь (金朝)- империя, образованная кочевыми племенами чжурчжэней в 1115г.

⁷¹ Ваньянь Агуда(完颜阿骨打; 1068 -1123, император Тай-цзу) - основатель чжурчжэньской династии Цзинь.

⁷² «Золотая империя» - империя Цзинь (金). Согласно легенде, Агуда говорил, что кидани назвали свою империю «Стальная», но сталь ржавеет, а золото никогда не портится.

⁷³ Первый торговый контакт состоялся в 925 г., происходил экспорт в Китай коней, соболиных и белых шкурок, тканей, золота и жемчуга, лекарственных трав и лекарств, стрел. В свою очередь у китайцев чжурчжэни покупали чай, шелк, различные изделия из лака, металл, керамику и фарфор. Всего до начала киданьской компании против чжурчжэней (983 г.) состоялось около 27 торговых контактов.

⁷⁴ Северная Сун (960— 1126 гг.) – первый период правления Китаем династии Сун (宋朝, 960 -1279 гг.). Выделяют периоды правления Северной и Южной (1126 -1279 гг.) Сун.

готовы отдать только с шестью округами, а оставшиеся прилегающие к Яньцзину округа они решили оставить себе. Кроме того, чжурчжени «потребовали выплаты им 1 млн. связок – суммы налогов, вносимой жителями Яньцзина»⁷⁵. Китайцы были недовольны, мало того, что те фактически разграбили город и увезли зажиточных ханьцев к себе в столицу, так еще и требовали у китайцев уплаты значительной суммы за освобождение и возвращение отвоеванного у киданьских захватчиков китайского города.

В конце 1125 г. начались открытые военные действия между империей Цзинь и Северной Сун, в ходе которых были пленены отрекшейся от престола в пользу своего сына император Северной Сун Хуй-цзун⁷⁶ и действующий император Цинь-цзун⁷⁷.

Остатки регулярной императорской армии, крестьянские отряды «красных повязок»⁷⁸ и добровольческие войска «восьми иероглифов»⁷⁹, безусловно, сдерживали темпы наступления чжурчжэней, но, фактически единственной надеждой на возрождение китайской империи был выживший представитель старой правящей династии Сун – Гао-цзун⁸⁰, который был провозглашен императором новой династии Южная Сун (1127 – 1279 гг.).

В 1142 г.⁸¹ между Южной Сун и Цзинь был заключен «Договор годов правления под девизом Шао-син (1131-1162гг.)»⁸², в котором были

⁷⁵ Воробьев М. В. «Чжурчжэни и государство Цзинь (X в. – 1234 г.)» «Наука», 1975 с. 111.

⁷⁶ Хуй-цзун (徽宗, 1082 -1135 гг.) – император династии Сун, правил 1101–1126 гг.

⁷⁷ Цинь-цзун (钦宗, 1110-1156 гг.) – фактически последний император династии Сун.; правил 1126-1127 гг.

⁷⁸ «Армия красных повязок» - крестьянская армия, действовавшая в районе хребта Тайханшань.

⁷⁹ «Армия восьми слов» - отряды крестьян, действовавшие на территории Хэбея, Шаньси и Шаньдуна. Вступавшие в ряды армии люди давали клятву из восьми слов: «Всем сердцем служим родине, клянемся уничтожить цзиньских бандитов».

⁸⁰ Чжао Гоу (趙构 1107 – 1187 гг.) – основатель династии Южная Сун, сын Хуй-цзуна; храмовое имя – Гао-цзун (高宗 правил 1127-1165 гг.)

⁸¹ На самом деле Цзинь и Южная Сун заключили договор в 1141 году, однако со стороны Цзинь он был ратифицирован только год спустя.

⁸² Воробьев М. В. «Чжурчжэни и государство Цзинь (X в. – 1234 г.)» «Наука», 1975 с. 116.

закреплены итоги 20-летней войны: Южный Китай принадлежал ханьской династии, а все земли, располагающиеся к северу от реки Хуанхэ - чжурчжэням. Другими словами Северный Китай полностью отошел империи Цзинь. Кроме того, китайцы должны были ежегодно выплачивать контрибуцию в размере «250 тыс. штук шелка и 250 тыс. лянов⁸³ серебра»⁸⁴. По сути, шаосиньский мирный договор показал несостоятельность ведения войны китайским правителями и военачальниками против соседнего государства Цзинь.

Социокультурные изменения среди китайской общественности как определяющий фактор ослабления культурного национализма

С нашей стороны было бы ошибочно полагать, что только военная мощь империи Цзинь стала основным фактором для качественного изменения, произошедшего в этническом самосознании китайской нации. Безусловно, внешний фактор оказывал колоссальное влияние на формирование предпосылок для дипломатического сотрудничества с пришлыми народами, однако внутренний фактор был намного сильнее.

Что касается социокультурных изменений, то, в первую очередь, изменилось мнение о чжурчжэнях среди сунской элиты. Ключевую роль в политике, направленной на сближение и проведение мирных переговоров, сыграл император Южной Сун Гао-цзун, который заявил, что с основателем чжурчжэньской империи можно строить взаимоотношения, принятые «среди людей»⁸⁵. По большому счету, китайский император дал Агуде «лицо», репутацию в глазах всех ханьцев за то, что Цзиньский правитель строго следил за исполнением договора 1220 г.

⁸³ Лян – (兩) денежная единица и мера веса, равная 37,3 гр.

⁸⁴ Васильев Л. С. История Востока: В 2 т. Т. 1: Учеб. по спец. «История» «Высш. шк.», 1994 с.374.

⁸⁵ Гончаров С. Н. «Китайская средневековая дипломатия: отношения между империями Цзинь и Сун 1127 – 1142» «Наука», 1986 с.189.

В связи с этим китайский сановник Чжан Цзюнь писал: «Пусть ньючжени являются дальними потомками варваров... у них есть души животных и птиц, но они тем не менее все же люди. Разве нельзя вразумить их посредством Пути и Принципа?»⁸⁶. Стоит отметить, что название ньючжени (女真 «настоящие женщины») является китайской транскрипцией родоплеменного наименования "чжурчжэнь", и, как и все другие имена собственные «варваров», было составлено из иероглифов, которые имели отрицательное значение, содержали намек на физическую, нравственную и социальную неполноценность китайских соседей⁸⁷.

Другими словами, Чжан Цзюнь не отрицает «варварского» начала чжурчжэней, однако отмечает, что с помощью конфуцианской этики и морали, посредством пути постижения универсальных принципов гармонии и ритуалов они смогут преобразиться, «китаизироваться».

Более того, государственный деятель Цинь Гуй⁸⁸, который в 1127 г. вместе с китайскими императорами Цинь-цзуном и Хуй-цзуном был пленен чжурчжэнями, говорил: «Вы оцениваете врагов с помощью разума, я же подхожу к врагам на основе искренности». Важно отметить, что конфуцианский термин «искренность»⁸⁹ употребляется в значении качества, присущего только «совершенномуудрому»⁹⁰ или человеку, стремящегося к добру, направленного на поддержание социального общения. Это предполагает фактическое признание высшего статуса для иноземцев - люди.

⁸⁶ Воробьев М. В. «Чжурчжэни и государство Цзинь (X в. – 1234 г.)» «Наука», 1975 с. 116.

⁸⁷ Транскрипция имен собственных так же могла содержать иероглифы, обозначающие животных.

⁸⁸ Цинь Гуй – (1090-1155 гг.) китайский политический деятель. По легенде цзиньский полководец Е-Чжоу предложил ему и его жене крупную сумму денег и свободу за то, что те будут сдерживать продвижение китайской армии и погубят китайского полководца Юэ-фейя. В 1130 г. был возвращен чжурчжэнями обратно в Южную Сун. В 1138 г. стал первым министром при дворе сунского императора. По приказу Цинь Гуя был арестован и убит Юэ-фейем. Инициатор мирных переговоров между Цзинь и Сун в 1139 и 1141 гг.

⁸⁹ Искренность (誠, «cheng») - ключевой термин в конфуцианском учении, впервые было использовано в трактате «Мэн-цзы» (孟子, 4-3 вв. до н.э.).

⁹⁰ Совершенномуудрый (聖, «sheng») – в конфуцианской философии это человек, достигший просветления, полного духовного совершенства.

Таким образом, китайская элита создала фундамент, подкрепленный конфуцианским учением, для дальнейшего развития дипломатических отношений не только между Южной Сун и империей Цзинь в частности, но и между Китаем и представителями других государств в целом.

Что касается большинства ханьцев, не принадлежащих к образованной китайской элите, то для них использовались иные аргументы, не требующие получения или применения знаний о конфуцианской этике и морали. Император Гао-цзун апеллировал к тому, что если сунское государство согласится заключить перемирие, то налоги, который взимаются с населения китайской империи, будут значительно меньше, чем потенциальные налоги, которые бы выплачивались населением во время открытого вооруженного противостояния. Для широких масс использовались наглядные и более понятные объяснения в защиту мирных переговоров: содержать боеспособную армию намного затратнее, чем выделять деньги на прием цзиньских послов.

Таким образом, постепенно среди всего китайского населения была заложена основа для дальнейшего заключения соглашений и перемирий между Китайской империей и другими государствами.

Заключение

По нашему мнению, именно в период X-XII вв. произошло качественное изменение ханьского, а по большому счету, китайского, культурного национализма. Преобразования, затронувшие основы культурного национализма китайцев, стали возможны только благодаря параллельно происходящим внешнеполитическим и социокультурным процессам.

Значительное военное и политическое превосходство врага определенным образом пошатнуло основы культурного национализма китайцев, а постепенное проникновение идеи об иностранцах, как о людях, с

которыми возможно вести переговоры и заключать соглашения, ускорило процесс преобразований культурного национализма.

По большому счету, можно говорить о том, что произошло качественное изменение в восприятии китайцами представителей других культур и племен, и выглядит оно следующим образом: «варвары», «потомки варваров» и «тем не менее, все же люди».

Можно утверждать, что ослабление культурного национализма китайцев является вынужденной мерой, обусловленной интеграционными процессами идентичности в период Средневековья и ориентированной на сохранение и поддержание действующей китайской династии.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Барфилд Т. Дж. Опасная граница: Кочевые империи и Китай (221 г. до н.э. -1757г. н. э.)/ Пер. с англ. Д. В. Рухлядева, В. Б. Кузнецова; науч. ред. и предисл. Д. В. Рухлядева. – СПб.: Факультет филологии и искусств СПбГУ; Нестор-История, 2009.
2. Васильев Л. С. История Востока: В 2 т. Т. 1: Учеб. по спец. «История». – М.: Высш. шк., 1994.
3. Воробьев М. В. Чжурчжэни и государство Цзинь (X в. – 1234 г.). – М.: Наука, 1975.
4. Гончаров С. Н. Китайская средневековая дипломатия: отношения между империями Цзинь и Сун 1127 – 1142. – М.: Наука, 1986.
5. Гончаров С.Н. О Китае средневековом и современном: записки разных лет. – Новосибирск: Наука, 2006.
6. Tao Jing-shen. The Jurchen in Twelfth-Century China. Seattle (WA): University of Washington Press, 1976.

Первая всероссийская студенческая конференция "Россия в новых международных условиях"



27 февраля в стенах НИУ ВШЭ состоялась первая всероссийская студенческая конференция "Россия в новых международных условиях", проведенная при сотрудничестве студенческого Журнала Международных Исследований Развития и Центра Поддержки Студенческих Инициатив. В конференции приняли участие студенты и аспиранты РГГУ, НПА, ОмГУ им. Достоевского, МГИМО, РУДН, ДА МИД РФ, КФУ, МГУ, НИУ ВШЭ и РГСУ.



Кроме того, на самой конференции присутствовали наши партнёры, РАСНО, [Диалог+] и Свободное молодёжное сотрудничество, Ассоциация экономистов России и Германии «диалог+», которые подчеркнули важность проводимого мероприятия, а также интереса молодёжи к науке, особенно, в области развития международных отношения и мировой экономики.

На конференции были представлены качественные и интересные работы, касающиеся различных аспектов геополитических и экономических изменений 2014 года, а также их непосредственная связь с Россией, начиная от концептуализации присоединения Крыма и заканчивая анализом различных внешнеполитических векторов как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе.

Приглашение к публикации

Приглашаем студентов к публикации на страницах журнала статей, а также других научных работ различных жанров: рецензий, обзоров, комментариев, соответствующих тематике и разделам издания.

Редакция журнала публикует оригинальные материалы, способные стать основой для дальнейших разработок, внести вклад в теорию и практику, отражающую тематику издания.

Требования к публикуемым материалам:

1. Для публикации принимаются ранее не опубликованные авторские материалы – статьи, обзоры, комментарии и т.д.

2. Основные требования к содержанию публикуемых работ:

- актуальная теоретическая или практическая проблема, соответствующая тематике издания;
- четко структурированный материал, отражающий аналитические выводы, пути решения проблемы;
- наличие библиографии.

3. Условия оформления авторских материалов

При отправке файлов с материалами в редакцию стоит включать следующие элементы:

- сведения об авторе;
- заглавие материала;
- аннотация (50 – 60 слов) и ключевые слова (не более 6 слов / словосочетаний) на русском и английских языках.
- оригинал авторского текста (с приложениями – при наличии).

а) Требования к объему: Объем, как правило, составляет от 2500 до 6000 слов (5–10 страниц).

Текст должен быть отправлен в формате Word:

- поля страницы – 2,5 см;
- шрифт Times New Roman;
- кегель 14; через 1,5 интервала.

б) Для выделений можно использовать курсив и жирный шрифт.

в) Сведения об авторе/составителе включают в себя:

- фамилию, имя и отчество полностью;
- место работы и/или учёбы, включая подразделение (кафедра, факультет);

- контактную информацию (адрес электронной почты или другие контакты).

4. Оформление библиографии

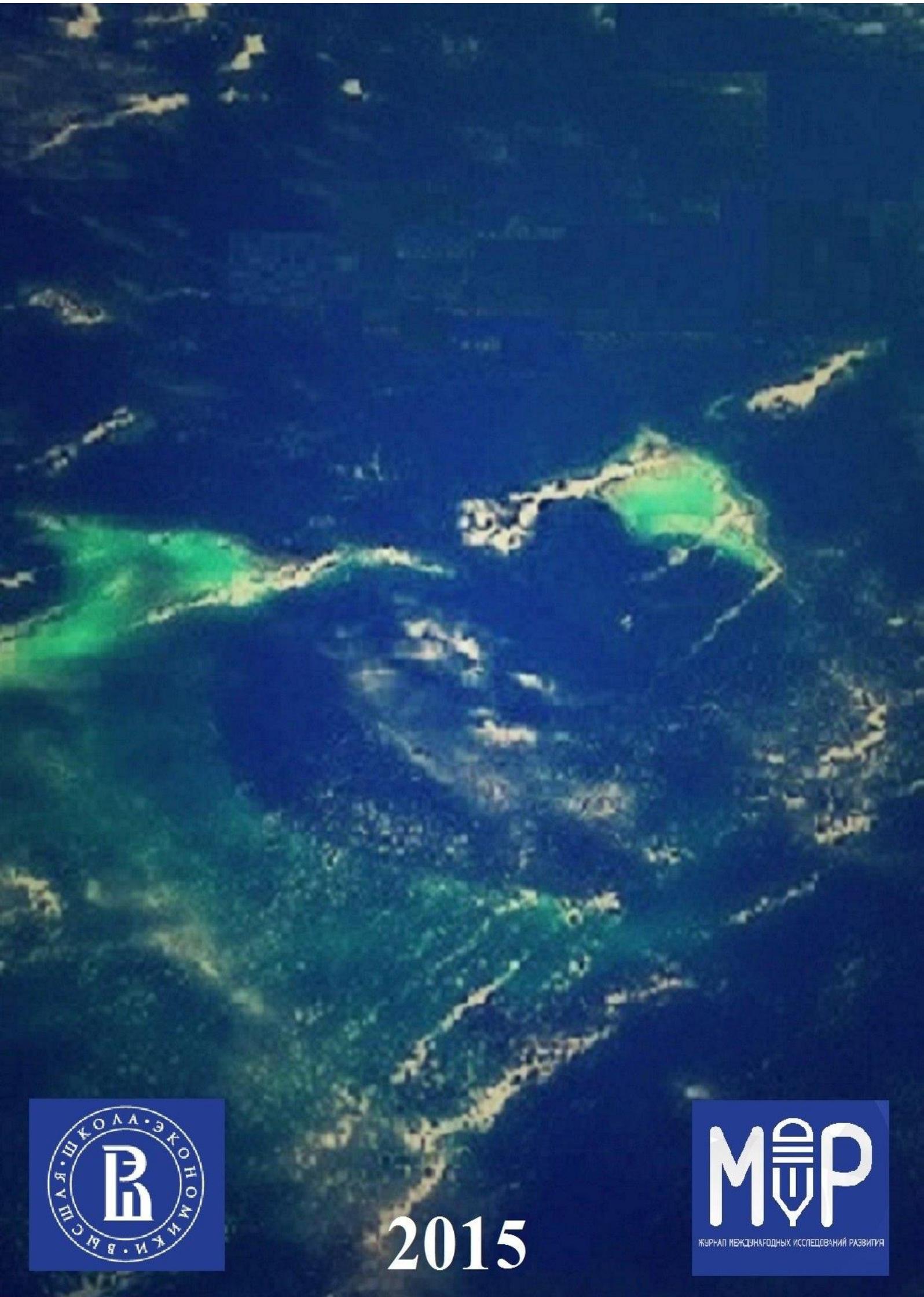
Авторские материалы должны обязательно сопровождаться библиографическими ссылками (ГОСТ 7.05–2008). Текст сносок оформляется шрифтом Times New Roman, кегль 10, через 1 интервал.

Материалы для публикации следует направлять по электронному адресу:

global@hse.ru

Адрес: г. Москва, Москва, ул. Шаболовка, д. 31, корп. Б, оф. 512

Телефон: +7 (495) 772-95-90 *22228



2015

